

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования
«ТЮМЕНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ИНСТИТУТ
Кафедра мировой экономики и международного бизнеса

РЕКОМЕНДОВАНО К ЗАЩИТЕ В
ГЭК И ПРОВЕРЕНО НА ОБЪЕМ
ЗАИМСТВОВАНИЯ

Заведующий кафедрой

д-р экон. наук, профессор
Л.М. Симонова

«25» 06 2018г.

ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА

(магистерская диссертация)

СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ПРИОРИТЕТЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ
СТРАН ОПЕК

38.04.02 Менеджмент

Магистерская программа «Международный бизнес»

Выполнил работу
Студент 2 курса очной формы
обучения

Чикелу
Ифеаний
Джон

Научный руководитель
заместитель директора по
научной работе Финансово-
экономического института,
кандидат экономических наук,
доцент

Руденко
Дмитрий
Юрьевич

Рецензент
доцент кафедры экономической
безопасности, учета, анализа и
аудита ФГАОУ ВО «Тюменский
государственный университет»
кандидат экономических наук,
доцент

Зюбан
Евгений
Викторович

г. Тюмень, 2018

Работа выполнена на кафедре мировой экономики и международного
бизнеса Финансово-экономического института ТюмГУ
по направлению «Менеджмент»,
магистерская программа «Международный бизнес»

Защита в ГЭК

протокол от 03.07.18 № 01

оценка хорошо

ОГЛАВЛЕНИЕ

ВВЕДЕНИЕ.....	4
ГЛАВА 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ АСПЕКТ ИССЛЕДОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ.....	8
1.1. Определение, концепции экономического развития.....	8
1.2. Понятие стратегии экономического развития.....	16
1.3. Краткая история ОПЕК и стран-членов.....	26
ГЛАВА 2. АНАЛИЗ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ СТРАН ОПЕК.....	38
2.1. Измерение экономического развития в странах ОПЕК.....	38
2.2. Динамика показателей экономического развития стран ОПЕК.....	44
ГЛАВА 3. СТРАТЕГИИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ СТРАН ОПЕК.....	48
3.1. Факторы экономического развития стран ОПЕК.....	48
3.2. Диверсификация как стратегия экономического развития стран ОПЕК.....	60
ЗАКЛЮЧЕНИЕ.....	92
СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ.....	95

ВВЕДЕНИЕ

Сырая нефть, вероятно, один из наиболее важных товаров в сегодняшней глобальной экономике, как она представляет собой источник важнейших энергоресурсов для многих стран мира. Начиная с 1970-х годов, мир впервые пережил значительный рост цены на нефть. В то время США была доминирующей экономикой в мире, что неизбежно привело макроэкономистов к изучению влияния изменения цены нефти на экономическое развитие. Эмпирическая литература начала расширять свои горизонты, и экономисты начали изучать, как эти колебания цен на нефть сказались на экономическом росте стран – членов ОПЕК, а также стран-импортеров и экспортеров черного золота.

Однако, большая часть литературы в отношении влияния цены на нефть на развитие сосредоточено на странах Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР). Относительно небольшое число этих исследований применимы для экспортеров нефти и для развивающихся стран. Кроме того, существующая литература по странам ОПЕК сосредоточена чаще лишь на одной стране.

Также, существует литература, которая анализирует группы экспортирующих стран, с целью изучения потенциальных расхождений между ними. По вышеуказанным причинам цель этого тезиса заключается в анализе того, как нестабильная цена на нефть влияет на экономический рост в некоторых странах-членах ОПЕК. Кроме того, в нашем исследовании рассматривается, как развиваются некоторые страны ОПЕК: анализируются причины неразвитости на фоне больших запасов природных ресурсов. ОПЕК играет ключевую роль в определении цены на сырую нефть, а также в значительной степени зависит от нефтяных доходов для экономического развития.

Насколько нам известно, эконометрических исследований, которые изучили, как нестабильные цены на нефть влияет на экономическое развитие стран ОПЕК не так много.

Целью данного исследования является разработка стратегических приоритетов экономического развития выбранных стран ОПЕК.

В соответствии с поставленной целью задачами данной исследовательской работы являются:

- рассмотреть концепцию экономического развития;
- изучить понятие экономического развития;
- дать краткую историю экономического развития стран ОПЕК;
- определить показатели измерения экономического развития в странах ОПЕК;
- определить факторы, влияющие на экономическое развитие стран ОПЕК;
- изучить понятие диверсификации и ее необходимость для экономического развития стран ОПЕК.

Объектом исследования выступает экономическое развитие стран ОПЕК.

Предметом исследования является стратегические приоритеты экономического развития стран ОПЕК.

Методология исследования основывалась на использовании диалектической логики и системного подхода. В процессе работы применялись общенаучные методы и приемы такие, как анализ и синтез, методы классификации, группировки, сравнения и др.

Практическая значимость работы заключается в том, что она выполнена на материалах отчетности стран ОПЕК и содержит конкретные рекомендации относительно стратегических приоритетов экономического развития стран ОПЕК.

При написании выпускной квалификационной работы были изучены нормативные и законодательные документы, данные отчетности стран ОПЕК.

Элементом научной новизны является анализ ключевых показателей экономического развития стран ОПЕК за период 1960-2016 гг., а также предложенные автором рекомендации по диверсификации экономики некоторых стран ОПЕК.

Данная диссертация состоит из 3 глав. Глава первая содержит теоретическую часть путем уточнения, что такое экономическое развитие и концепция экономического развития, стратегии воздействия на развитие экономики. Во второй главе представлен обзор показателей экономического развития, например, ВВП (валового внутреннего продукта) и HDI (индекс развития человеческого потенциала). Глава 3 посвящена стратегии экономического развития некоторых стран ОПЕК, таких как Саудовская Аравия, Объединенные Арабские Эмираты, Нигерия и Венесуэла, а также диверсификации как стратегия экономического развития этих стран.

ГЛАВА 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ АСПЕКТ ИССЛЕДОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

1.1. Определение, концепции экономического развития

Экономическое развитие – это усовершенствование существующего производства, повышение качественных социально-экономических показателей которого, достигается путем дополнительного инвестирования.

Экономическое развитие – это положительная динамика экономических показателей в контексте расширения производства и роста качества, производительных сил. Помимо этого, экономическое развитие влияет на формирование отношений в обществе. Экономическое развитие происходит в условиях сложившейся системы экономики и процесса, при котором распределяются материальные блага, но направленно на внесение изменений к подходу использования ресурсов и внесению инноваций и изменений в устоявшуюся систему[50, с.87].

Понятие экономическое развитие многогранно и затрагивает большое количество различных интересов, поэтому есть различные трактовки данного понятия. В широком понимании данного понятия под экономическим развитием подразумевают способы ускорения экономического роста и в зависимости от сферы рассмотрения предлагаются различные программы.

Понятие экономического роста. Рассмотрим основные понятия экономического роста. Под экономическим ростом, как правило, подразумевают рост показателей объема или количества производства в общей экономике страны за определенный промежуток времени. Факторы, оказывающие влияние на экономический рост. Экстенсивный фактор, фактор оказывающий влияние за счет увеличения количественного показателя. И интенсивный фактор, отражающий, качественное изменение ресурса. Согласно этим факторам можно выделить два направления экономического роста экстенсивный и интенсивный.

Экстенсивный тип экономического роста, основан на старой технико-технологической базе, в то время как, интенсивный основан на новой технике и современных технологиях. Экстенсивный экономический рост достигается за счет количественных факторов, но сохраняя при этом прежнюю технологическую. Для достижения роста в производство вовлекается большее количество ресурсов без внесения изменений в технологии и организации производства [45, с.114]. Производственный интенсивный рост (рисунок 1.1) результат использования полного ресурсного потенциала, повышения производительности труда, отдачи основных производственных фондов, эффективному использованию оборотных средств.



Рисунок 1.1 – Интенсивный рост производства

Источник: [12, с.76].

Типов экономического развития экстенсивного или интенсивного на практике чистом виде не существует. Принято говорить об акцентировании или преимуществе того или иного типа в пути развития экономики.

По скорости экономический рост можно подразделить на:

Самыми популярными моделями экономического роста являются модели Домара и Харрода.

Сходство обеих моделей заключается:

- равенстве спроса и предложения;
- равенстве прироста спроса и прироста предложения.

Основной отличительной чертой этих моделей является разность в подходе. Так, Домар полагал, что инвестиции (экономические вложения) это основной и единственный фактор, влияющий на рост, спроса и предложения. В то время как Харрод говорил о том, что при нормальном росте спроса и предложения инвестиции будут необходимы при потребности обновить капитал [56, с.101].

Сущность экономического развития с точки зрения социальной экономики заключается в положительной динамике изменений в экономике, производства науки и образования, ростом благосостояния людей.

Большой вклад в разработку теории экономического развития внес Й. Шумпетер в начале двадцатого века. Именно он заговорил первым об экономическом развитии как о самостоятельном понятии в экономике. Суть этой теории в том, что экономическое развитие – это многоплановый процесс и нельзя акцентироваться только на какой-то одной отрасли экономики. Экономическая политика государства должна вестись во всех направлениях: производство, социальная сфера. Поэтому стратегия экономического развития носит глобальный характер [40, с.265].

Необходимо отметить, что, не смотря на прочную взаимосвязь понятий экономический рост и экономическое развитие, их нельзя отождествлять или рассматривать как синонимы. В своей работе над теорией экономического развития, Шумпетер рассматривает как главные составляющие - внутренние факторы, которые стимулируют развитие экономической системы.

В отличие от своих соратников в области изучения экономики Маршалла и Вальраса, за основу построения экономической модели Шумпетер берет статическую модель с неизменными параметрами, производства, обмена, распределения и потребления. Все, процессы в данной модели составляют цикличную модель, названное Шумпертом - хозяйственным кругооборотом [58, с. 241].

При рассмотрении модели Вальраса, нужно заметить, что при предложенном им равновесии системы все доходы будут равны затратам, понесенным при производстве продукта. Ценность любого продукта производства будет равна затратам использованных при производстве этого продукта факторов производства. Предпринимательская прибыль в такой модели отсутствует, так как стоимость товара, превышающая затраты на производство, которые были приобретены у сторонних поставщиков, представляет собой совокупность издержек упущенных возможностей данного производства.

При рассмотрении классической модели экономики Шумпетер вносит такие понятия как предпринимательская прибыль и процент. Основным новшеством в подходе к рассмотрению классической экономической модели, где всегда основными задачами было получение экономического равновесия, является поиск факторов, которые не приводят эту модель к равновесию, а «взрывают» равновесие всей рыночной системы изнутри. Разработка и анализ производственных комбинаций, которые нарушают равновесие и являются основными факторами, определяющими динамику изменения равновесия, вот те основные стороны экономической модели, которые рассматривал Шумпетер [63, с.137].

Вклад Шумпетера в том, что он выделил разновидности неиспользуемых ранее комбинаций факторов производства, делая акцент на таком качестве каждого фактора как «новый» и «инновация»:

- использование новой технологии производства;
- использование новой организации производства;
- создание нового продукта;
- открытие новых рынков сбыта и источников сырья.

Полученные новые сочетания факторов производства стали называться «нововведениями» или инновациями. В контексте исследований Шумпетера термин «нововведения» не подразумевал понятие «изобретение». Предпринимательская деятельность рассматривалась, как процесс производства

с использованием уже имеющихся факторов производства поиск возможностей нового применения уже имеющихся ресурсов, вот главная заслуга, по мнению Шумпетера, предпринимательской деятельности. Предприниматель преодолевает технологические и финансовые затруднения, а также риски и открывает новые пути для достижения дохода, который рассматривается как избыток над той прибылью, которая была установлена и закреплена в процессе кругооборота экономической модели.

Шумпетер трактовал предпринимательство, как особый талант человека, дар, который может проявиться в независимости от классовой принадлежности в обществе. Отличительными чертами предпринимателя, по мнению ученого должны быть:

- уверенность в собственных силах и возможностях;
- принятие решений, связанных с риском;
- предприниматель всегда ценит свободу и независимость;
- в принятии решений всегда полагается на собственное мнение;
- основная цель не сама прибыль, а достижение успеха в начатом деле.

Отличительная черта предпринимателя в том, что он готов к нововведениям принимает их и реализует.

В своей книге «Теория экономического развития», Й. Шумпетер рассмотрел основные отличия между экономическим ростом и экономическим развитием. Также дал определение значению инноваций и классифицировал их по нескольким признакам [52, с.111].

«Поставьте в ряд столько почтовых карет, сколько пожелаете – железной дороги у вас при этом не получится» – это высказывание принадлежит Й. Шумпетеру и является ярким примером разницы между развитием и ростом. По утверждению Й. Шумперта экономическим ростом называются количественные изменения экономики (рост масштаба производств и увеличение спроса в течение временного промежутка на одну и ту же продукцию. А под развитием экономики следует понимать положительные изменения в качественных показателях внедрение инноваций на предприятии,

улучшение качеств товаров и услуг, а также совершенствования методов управления. Экономический рост – это изменения в количественных показателях, а экономическое развитие – это положительные изменения в качестве.

Задача структурного подхода к регулированию экономического сектора вносить положительные изменения качественного характера во всех сферах экономической деятельности, а также вести к улучшению качества жизни населения, обеспечивать возможность постоянного накопления и рост в долгосрочной перспективе экономики.

Развитие экономической теории происходило по этапам (рисунок 2).



Рисунок 1.2 – Этапы экономического развития.

Источник: [52, с.156]

Также с развитием экономической теории в целом происходили и изменения в подходе к развитию экономики. На сегодняшний день есть достаточно много теорий экономического развития. Они отличаются в подходе

к рассмотрению экономической модели, предлагают разные поведенческие гипотезы и выстраивают различные процессы возможного развития, дают свои алгоритмы по развитию экономики, обобщает их стремление разработать совершенный метод для развития и роста экономических показателей. Основными показателями экономического развития являются:

- общий объем реального валового внутреннего продукта;
- валовой внутренний продукт и валовой национальный продукт на душу населения;
- развитие отраслей экономики;
- конкурентные преимущества национальной экономики и доля в мировой экономике;
- производительность труда и уровень жизни населения страны;
- стоимость человеческого капитала на душу населения;
- место, занимаемое в мировой экономике;
- уровень и качество жизни населения;
- доля сырьевой экономики в доле общих показателей;
- количество основных видов продукции приходящихся на душу населения.

В рассмотрении этих показателей важно отметить, что показатель реального Валового Внутреннего Продукта (ВВП) является характеристикой экономического потенциала страны, а производство ВВП/ВНП на душу населения характеризует уровень экономического развития страны в целом [67, с.187].

Следует обратить внимание, что рассматривать уровень развития экономики страны следует как историческое понятие, и каждый этап развития мирового сообщества и мировой экономики вносил изменения и корректировки в основные экономические показатели.

Основные положения и представители теорий экономического развития представлены в таблице 1.1.

Таблица 1.1

Краткая характеристика теорий экономического развития

Теория	Определение развития	Слабые и сильные стороны
Экономическая база (Томас Манн, Питер Де Ла Курт, Вернер Сомбарт, Василий Леонтьев, Гарри Ричардсон и др.)	Развитие заключается в повышении темпов роста производства, роста занятости и доходов	Является удобным инструментом для краткосрочного прогнозирования. Данная теория не эффективна при описании долгосрочного развития.
Теория сырья (Харольд Иннис)	Рост движимый при помощи экспорта	Дает возможность представления исторической перспективы развития экономики. Заключается в сложности применения.
Секторов (Алан Фишер, Колин Кларк, Жан Фурастье и др.)	Повышение производительности труда и диверсификации по секторам	Эмпирический анализ, удобен в применении. Показатели обобщены и не дают четкой картины.
Полюсы роста (Франсуа Перру)	Изменения экономики в отдельных отраслях	Данная теория Перру является базой для рассмотрения таких явлений как инициация и распространение развития
Региональная концентрация и распространение. Концепция несбалансированного роста. (Гуннар Мюрдаль и Альберт Хиршман)	Повышение ВВП. Инвестирование во всех взаимосвязанных отраслях экономики происходит одновременно, но только в стратегически важных отраслях. Согласно этой теории, остальные неприоритетные сектора будут развиваться автоматически.	Рассматривает развитие в положительной динамике. Отсутствие центрального органа регулирующего инвестиции не может привести к совпадению в пространстве и времени.
Теория	Определение развития	Сильные и слабые стороны
Неокейнсианские модели роста Р.Харрода – Е.Домара	«кейнсианское условие» краткосрочного равновесия сбережений и роста инвестиций обеспечивает динамическое равновесие с устойчивой нормой прибыли и полным использованием наличных производственных мощностей.	Уникальность данной теории в том что она предполагает успешность экономического роста при соблюдении необходимого балансирования показателей.
Теория благосостояния (основоположник Амартия Сен)	Развитие определяется развитием человека. Вначале идет развитие человека, а уже потом развитие экономики, а не наоборот как было принято считать	Совмещает в себе экономические показатели и психологические аспекты личности. Исходя из этой теории подготовка «экономического чуда» начинается с массовых инвестиций в человеческий капитал.
Неоклассическая модель экономического роста (Роберт Мертон Солоу)	Темпы экономического роста, не зависят от темпов роста капиталовложений. В длительной перспективе технологическое развитие - фундаментальная предпосылка для экономического роста.	Постоянный технический прогресс и эффективное использование ресурсов являются определяющими факторами экономического роста. Предполагает постоянное развитие, применение инноваций и новейших технологий. Теорию в чистом виде трудно применить на практике.
Эпоха «современного экономического роста» (Кузнец Саймон)	Эмпирические исследований по 4 элементам: демографический рост, рост знаний, внутристрановую адаптацию к факторам роста и внешние отношения между странами	Метод принес достаточно хорошие результаты, расширив представление об относительных ценах и распределении ресурсов между рынками. Однако он был практически бесполезен в вопросах, связанных с поведением экономик различных стран в целом, с их ростом и цикличностью.

Источник: [34, с.156]

Основные показатели экономической эффективности это:

- производительность труда (как показатель общий, характеризующий промышленность, сельское хозяйство, а также отдельные отрасли) отражает размер выработки продукции (ВВП) одного работника. Расчет производится как отношение совокупного продукта к количеству участвующих. к основным показателям относится также капиталоемкость единицы ВВП. Задача показателя капиталоемкости отразить, сколько капитальных ресурсов затрачено на получение одной денежной единицы конечной продукции. Расчет — это отношение показателя, затраченного капитала, к совокупному продукту (ВВП).

- фондоотдача единицы основных фондов.

- фондоотдача показывает, сколько денежных единиц продукции получено с каждой денежной единицы из основных фондов. расчет производится как отношение стоимости произведенной за год продукции (ввп) к стоимости основных производственных фондов.

- материалоемкость единицы ВВП.

Задача материалоемкости показать, сколько сырья и материалов затрачивается одну денежную единицу конечной продукции. Несмотря на множество попыток ученых сформулировать единую систему показателей, эффективности функционирования национальной экономики, заключенного в одном и способного отразить уровень экономического развития страны, такого показателя на данный момент не существует. Осложняет задачу получить такой показатель, трудность в сведении в одно целое показателей разных по своей специфике (стоимостных и натуральных величин, затрат квалифицированного и неквалифицированного труда и других показателей).

1.2. Понятия стратегии экономического развития

Рассмотрение вопроса о влиянии выбора стратегии на развитие экономики, подразумевает рассмотрение основных понятий и процессов,

оказывающих непосредственное влияние на стратегическое развитие экономики страны.

Основополагающим фактором, который принимает участие в формировании стратегии, является государственная экономическая политика. Комплекс мер принимаемых государством для решения экономических вопросов как внутри своей экономической системы, так и на внешнем уровне, регулирует связи и экономические отношения с другими мировыми державами [47, с.28].

Для реализации экономической политики и достижения поставленных целей, нужен анализ экономического цикла государства и динамику развития, для прогнозирования будущих перспектив и принятия стратегии развития экономики. Как же происходит формирование экономической политики? Экономика развивается и уходит от плановой системы к рыночной системе. Что в свою очередь оказывает влияние на направленность предпринимаемых мер по развитию и востребованности ресурсов. Акцент сделан на тяжелое машиностроение, это стало основой развития любой страны в мире, только создав свой базис для производства, страна может получить независимость и крепкий фундамент для своей экономической системы. Рост конкуренции способствует снижению цен на товары и услуги и способствует росту спроса. Мировой кризис тридцатых годов прошлого века дал возможность получить бесценный опыт управления экономической системой политическим деятелям. Показал неэффективность большого влияния государства на рыночную экономику и позволил разработать алгоритмы по разработке эффективных стратегий экономического развития [32, с.56].

Основой для экономической политики служит главный государственный документ, регулирующий правовые аспекты взаимоотношений между субъектами, в нашей стране это Конституция. В которой говорится о том, что в обязанность государства входит осуществления ряда действий, для обеспечения и поддержания необходимого уровня развития. Регулятором в достижении этих

целей служит экономическая политика. Целями экономической политики являются:

- постоянный рост экономики и расширение зон влияния;
- обеспечение рынка занятости;
- контроль и обеспечение государственного бюджета;

Проявления экономической политики государства можно наблюдать в различных сферах, таких как социальная, общеэкономическая, культурная политика, аграрная, транспортная и промышленная. Государственная экономическая политика включает в себя различные структурные подразделения (рисунок 1.3). Государство является субъектом экономической политики, обладая полномочиями, оно связывает интересы различных социальных групп и побуждает их к достижению целей национального экономического развития.

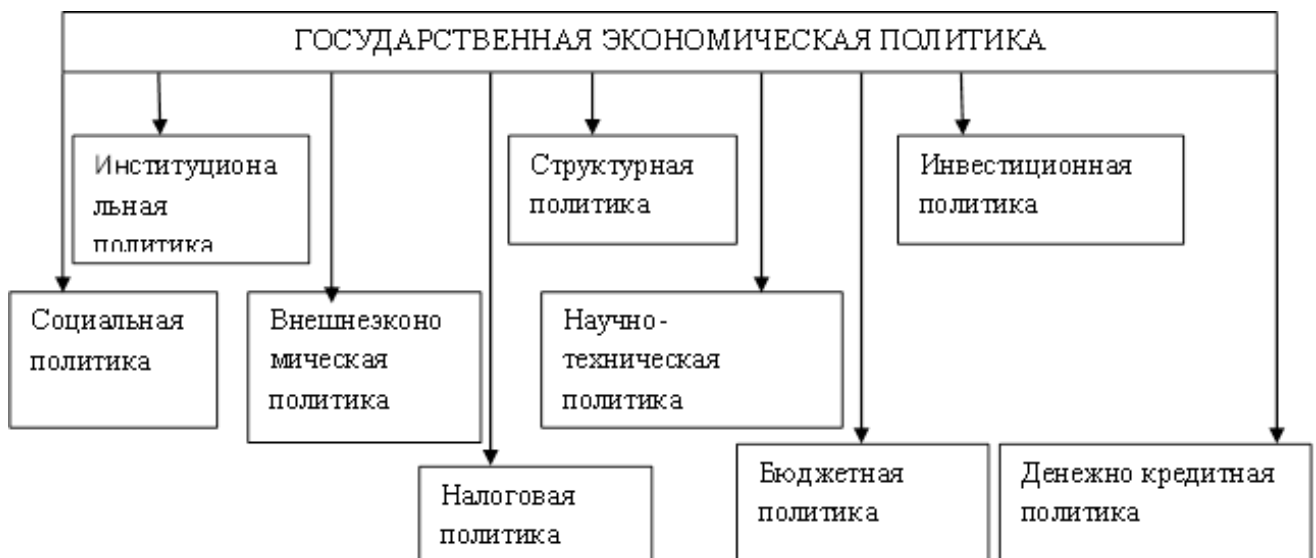


Рисунок 1.3 – Структура Государственной экономической политики.

Источник: [32, с.56].

Государство при помощи инструментов экономической политики регулирует важные направления экономики. Для реализации поставленных задач в различных областях государственная экономическая политика задействует ряд инструментов. Инструменты экономической политики — это

средства, при помощи которых государство может добиться выполнения поставленных задач и реализовать намеченные цели (рисунок 1.4).

К

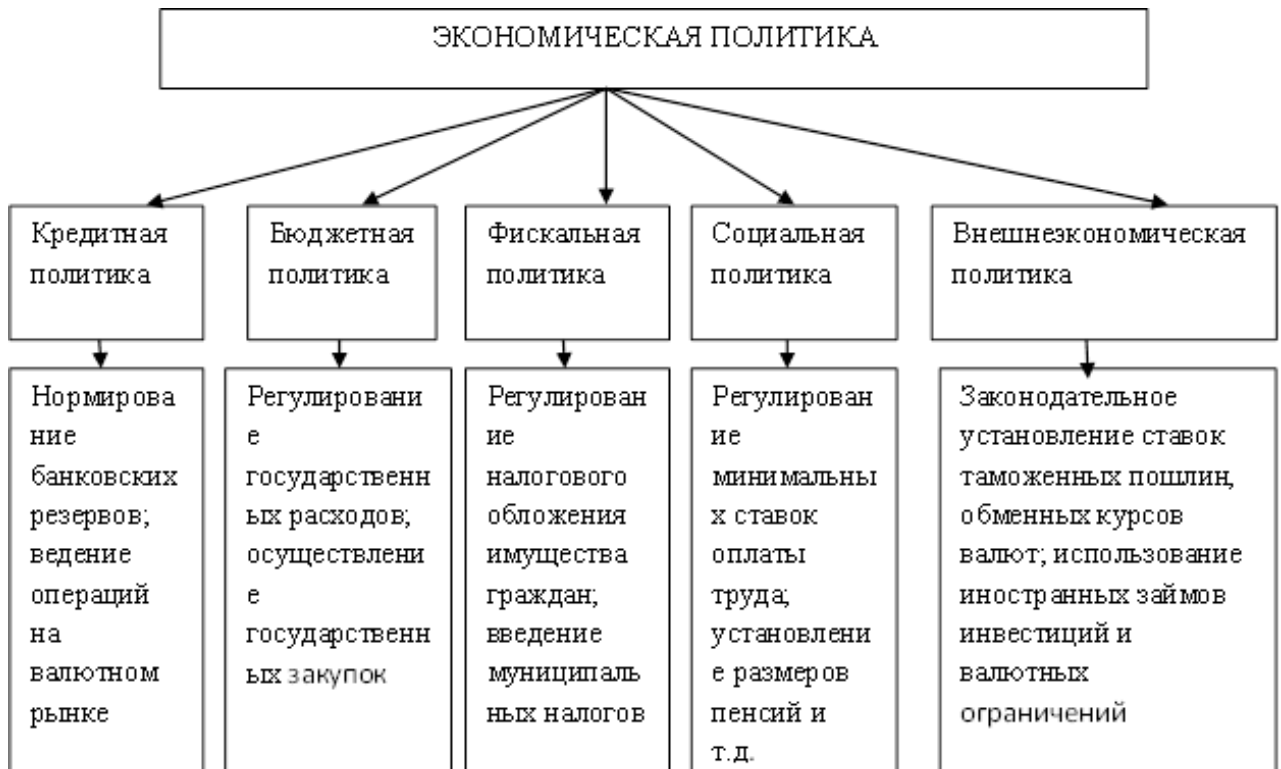


Рисунок 1.4 – Экономическая политика.

Источник: [35, с. 77]

Стратегией в экономике принято считать процесс управления, направленный на создание и поддержание долгосрочного взаимодействия между целями и потенциалом хозяйствующего субъекта и его возможностями на рынке [66, с.204].

Основа экономической стратегии является сформулированное программное заявление вне зависимости от уровня субъекта (макро - или микроуровень), отличающееся прозрачностью целей и конкретикой задач, изложены вспомогательные цели и разработан алгоритм стратегического роста.

Экономической стратегией государства является функции государственного управления экономическими взаимодействиями. Задачами государства являются:

- поддержка экономики с помощью комплекса мероприятий, планомерно проводимых (стратегических решений);
- единство между установленной программой развития государства на перспективу (с целями и задачами государственной экономической политики) и реальными тенденциями мирового хозяйства на основе оценки экономического потенциала страны. Для осуществления социально-экономического роста и укрепления экономической безопасности государства в условиях мировой конкуренции [47, с.189].

Основные направления в реализации стратегии по экономическому развитию:

- работа над стратегией развития государства, в которой будут обозначены: концепции для выбранной стратегии, цели, задачи, а также алгоритм действий. Также описаны основные критерии для оценки качества реализации стратегии и прогнозирование сценариев по развитию ситуации на мировом рынке, составление прогнозов динамики и рисков на рынке;
- описание тактических действий и возможных изменений в них учитывая возможные направления развития экономического потенциала для каждого этапа реализации стратегии экономического развития;
- осуществление контроля правильности принятия тактических решений, эффективности реализации задач, для выполнения стратегии экономического развития.

Работа над созданием стратегии экономического роста предполагает учет внутреннего экономического потенциала, анализ специализации экономики данного государства, ориентируясь на мировые экономические тенденции развития. В современных рыночных условиях активно развиваются международный информационный обмен, обмен в областях научно-технических достижений, торговля услугами, кооперация производства на международном уровне, а также миграция капитала. Они становятся основой экономических взаимоотношений между странами.

Для формирования устойчивого экономического роста в контексте постиндустриального общества необходимы элементы инновационной экономики. Базисом для инновационной экономики служат интеллектуальные ресурсы, информационные технологии. Становится особенно важно эффективно использовать и совершенствовать качество производственных факторы. Новейшие разработки, инновационный подход дает основу для создания новых технологий производства и изменения организации производства, что в свою очередь оказывает влияние на рост Внутреннего Валового Продукта и рост производительности труда [59, с.303].

В этом заключается основное преимущество в росте экономического развития развитых стран. Одна из стратегических направленностей конкурентная стратегия экономического роста национальной экономики показывает положительную тенденцию в развитии основных макроэкономических показателей и может обеспечить стране конкурентоспособность на уровне мирового хозяйства.

Алгоритмом для обоснования конкурентной стратегии экономического роста служат следующие показатели:

- анализ тенденций развития мирового хозяйства;
- анализ потенциала в своей экономике государства, расчет вероятных профилей по специализации экономики в мировом хозяйстве;
- подтверждение концепций для конкурентной стратегии роста;
- анализ по эффективности стратегии, влияние ее на социально-экономическое развитие государства и решение внутренних задач, оценка промежуточных результатов;
- анализ динамики повышения конкурентоспособности государства в мировой экономике, по итогам применения выбранной стратегии;
- направленность задач экономической политики для реализации конкурентной стратегии экономического развития.

Основной задачей эффективной стратегии экономического роста учесть краткосрочные и долгосрочные последствия реализации этой экономической

стратегии с точки зрения устойчивости роста и обеспечивать запланированные экономические показатели, устойчивый социальный эффект в различных временных промежутках.

Механизмы экономического роста при соблюдении стратегий развития с использованием инструментов экономической политики, представленной в форме некоторой структурированной выдержки о том, почему и как страна растет, или планирует расти. Среди подобных, стратегий экономического роста, рассмотрим следующие: стратегия экспортно-ориентированного роста и стратегия экспортно-ориентированного роста (export-led growth, export-oriented industrialization, export substitution industrialization) в большей степени опирается на использование страной своих глобальных конкурентных преимуществ. Рост экспорта дает стимул для технологического обмена между отраслями в экономике. Основная задача государства увеличение экспорта и приложение усилий для роста доли своего экспорта. Строится на поддержке экспортно-ориентированного роста, предполагает экспорт высокотехнологичной готовой продукции.

В приоритете поддержки государством становятся экспортно-ориентированные отрасли, которые реализуют на внешнем рынке готовую продукцию с высокой долей добавленной стоимости. С укреплением позиций на рынке национальных производителей, происходит отказ от государственной поддержки, и либерализация торговой и финансовой политики. Благодаря этому осуществляется минимизация издержек национальных компаний и повышение конкурентоспособности производства. Данный подход приводит к увеличению дохода (источником роста в первую очередь служит межстрановое разделение труда). В качестве примеров можно привести Индию, Китай, страны - экспортеры нефти Среднего Востока.

Стратегия импортозамещения. Следующей стратегией для роста экономического развития становится стратегия импортозамещения (import-substituting industrialization). Ее основа – это формирование внутри страны производственных мощностей. Которые позволят, выпускать

импортозамещающую продукцию укрепляя внутренний рынок и поддерживая «отечественного» производителя. Инструменты для реализации этой стратегии включают таможенно-тарифные (пошлины, акцизы) и нетарифное (лицензирование). Стратегия импортозамещения дает возможность постепенного перехода от внутреннего производства простых товаров к производству внутри страны продукции наукоемкой и высокотехнологичной. Повышается уровень общего развития производства и технологий, а вместе с этим происходит рост уровня образования широких слоев населения.

Опорой для импортозамещения служит развитие всей производственной области и рост качественных характеристик производимого товара, внедрение новых технологий на производстве и развитие инноваций. Актуальность данного подхода показана для стран, уровень отраслей, производства которых отстает от уровня производственных отраслей государств-партнеров.

Стратегия поэтапного развития импортозамещения дает такие положительные эффекты как:

- рост занятости населения, снижение уровня безработицы, повышение уровня жизни;
- повышение образования и значимости роли научно-технического прогресса и как следствие интеллектуальный рост;
- экономическая и продовольственная безопасность страны укрепляются;
- растет спрос на товары внутреннего производства, что является стимулом развития экономики страны и росту производственных мощностей;
- рост валютных резервов как следствие сохранения валютной выручки внутри, а также росту торгового баланса страны.

Помощь в реализации стратегии оказывает регулирование и субсидирование производства внутри страны. Примеры: страны Латинской Америки в 1950-1960-е годы.

Стратегия стимулирования внутреннего спроса.

Еще одна из популярных стратегий достижения роста экономического развития это стимулирование внутреннего спроса (consumptionled growth, domestic demand-led growth). Такое стимулирование предполагает рост в большей степени будет обусловлен расширением внутреннего спроса, что будет способствовать стимуляции увеличения выпуска продукции на внутреннем рынке.

Пути развития внутреннего спроса

- сворачивать существующие программы, направленные на стимулирование потребления;
- активно внедрять новые программы по стимулированию внутреннего спроса.

Задача уравнивания экспорта на различных рынках. Задачей основных экспортеров становится максимальное повышение уровня расходов на внутренних рынках и снижение объемов продукции, отправляемой на экспорт. Такой ход помогает в налаживании баланса экономики. Развитым странам не выгодно закрывать свои границы для своего же товара, который востребован на других рынках. Так как при такой позиции пострадает экономика страны и недополучает свой ВВП.

Государственная поддержка заключается в создании благоприятного социального климата и повышении качества жизни населения, финансированию образования, здравоохранения и стимулированию роста заработной платы. Эти показатели обеспечивают экономике обеспечение устойчивого внутреннего спроса. Примерами в отдельные периоды выступают США, страны Европы, а также Азии после кризиса 1998 г.

Стратегия роста за счет инвестиций. Стратегия роста за счет инвестиций (investment-led growth), также показала свою эффективность. Такая стратегия обусловлена ускоренным наращиванием капитала, который впоследствии служит фактором производства. С помощью привлечения иностранных инвестиций происходит не только физическое увеличение капитала, но и технологический обмен между странами, что способствует росту собственных

финансовых показателей. Инвестирование с целью получения прибыли (дохода) непосредственно связано со стратегическим управлением в целом и планированием в частности [33, с. 15].

Под инвестиционной стратегией понимается комплекс мер по достижению долгосрочных целей и выбор наиболее эффективных путей их достижения. Инвестиционная стратегия, стратегии развития в целом, зависит от состояния внешнего и внутреннего рынков инвестиционных ресурсов и инвестиционной привлекательности экономики как объекта вложения средств [34, с.14].

Экономическая политика в данной стратегии развития предусматривает стимулирование инвестиций (в том числе иностранных), создание благоприятного бизнес-климата (противодействие коррупции, обеспечение экономической стабильности, налоговой нагрузки), установление приоритетов на достижение долгосрочных целей в экономике. Основным примером на отдельных этапах экономического развития - Китай.

Стратегия роста, основанного на инновациях. Стратегия роста, основанного на научно-технологическом и инновационном развитии (innovation-led growth, productivity-led growth), предполагает прямое влияние государства на уровень технологического развития (совокупную факторную производительность). Базисом для развития данной стратегии по экономическому развитию служит инновационная направленность всех аспектов экономики в инновационное русло. Главное значение приобретает эффективное взаимодействие науки и техники, использование новых технологий, а бизнес рассматривается как площадка для внедрения и использования всех этих технологий. Использование результатов инновационной деятельности в целях экономического развития возможно при условии четко разработанной стратегии. Ключевыми положениями в теории экономического роста, основанного на инновациях, могут стать основой стратегии и политики экономического развития.

Государство служит посредником для обеспечения эффективного взаимодействия между наукой и бизнесом. Примеры: США, некоторые страны ЕС, Япония.

Стратегия роста, обусловленного расширением занятости. Стратегия роста, обусловленного расширением занятости (employment-led growth, population-led growth). В этой стратегии ключевую роль играет занятость, задача государства стимулирование и, создание новых рабочих мест. Государственное вмешательство в экономику производится с целью укрепления институтов рынка труда, создание специальных условий по привлечению на рынок труда отдельных групп населения (женщин, молодежи и др.). Основной упор делается на развитие человеческих ресурсов как базис для выполнения стратегии экономического развития государства. Примерами стран с такой моделью развития можно считать Индию и Китай.

Вышеперечисленные стратегии не всегда соблюдаются в чистом виде, но носят основополагающий характер в достижении высоких показателей экономического развития и являются направлением выбранным государством для роста экономики страны.

1.3. Краткая история ОПЕК и стран-членов

ОПЕК – это организация стран, являющихся экспортерами нефти (Organization of the Petroleum Exporting Countries). ОПЕК международная экономическая организация с главной целью координировать экономическую политику нефтяных ресурсов, принадлежащих государствам, входящим в эту организацию.

После того, как картель, под контролем которой были переработка нефти и реализация на мировом рынке нефтепродуктов. В состав картели входили British Petroleum, Chevron, Exxon, Gulf, Mobil, Royal Dutch/Shell и Texaco, в одностороннем порядке, снизили закупочные цены на нефть. Которая служила основой для расчета, оплаты налогов и процентов за право разработки

природных ресурсов нефтедобывающим странам[63, с.102]. Развивающиеся страны, являющиеся экспортерами жидкого «золота», пришли к выводу, что появилась необходимость объединить свои силы, чтобы противопоставить монополии на рынке нефти свою собственную. Занижение цен на нефть со стороны Международного нефтяного картеля и введение ограничений на импорт нефти в США, стали тем самым импульсом, подтолкнувшим к созданию ассоциации экспортеров нефти. В итоге 1960 год стал годом создания нового нефтяного союза в Багдаде.

Главные поставщики нефти на мировой рынок собрались для создания нового нефтяного союза. Венесуэла, Ирак, Иран, Кувейт и Саудовская Аравия стали основателями новой организации экспортеров нефти – влиятельной на сегодняшний день организации ОПЕК. ОПЕК был зарегистрирован в Организации Объединенных Наций шестого сентября 62 года XX века. Номер регистрации 6363. Устав ОПЕК был утвержден и подписан 21 января 1961 года на 2-й конференции в Каракасе. Доля оборота нефтяных ресурсов ОПЕК составляет порядка 40% от доли мирового производства нефти [63, с.11].

Первоначально штаб-квартира ОПЕК находилась в Женеве (Швейцария), но позже была перенесена в Вену (Австрия). Венесуэла стала инициатором создания организации. На тот момент, являясь наиболее развитой из нефтедобывающих стран. Но, не смотря, на это долгое время была подвержена эксплуатации со стороны нефтяных монополий. Необходимость объединить усилия против нефтяных монополий понимали и на Ближнем Востоке. Доказательством этого служит ирако-саудовское соглашение о согласовании Нефтяной политики в 1953 году. А также заседание Лиги арабских стран в 1959 году, посвященное нефтяным проблемам. На собрании государства, которые стремились объединить свои позиции на рынке нефти (присутствовали представители Ирана и Венесуэлы). Основными инициаторами создания стали пять стран: Иран, Ирак, Кувейт, Саудовская Аравия и Венесуэла. Позднее, к этим странам присоединились: Катар (1961 год), Индонезия (1962 год), Ливия (1962 год), Объединенные Арабские Эмираты (1967 год), Алжир (1969 год),

Нигерия (1971 год), Эквадор (1973 год), Габон (1975 год), Ангола (2007 год) и Экваториальная Гвинея (2017 год).

На сегодня (май 2018 года) в ОПЕК входят 14 стран рисунок 1.5:

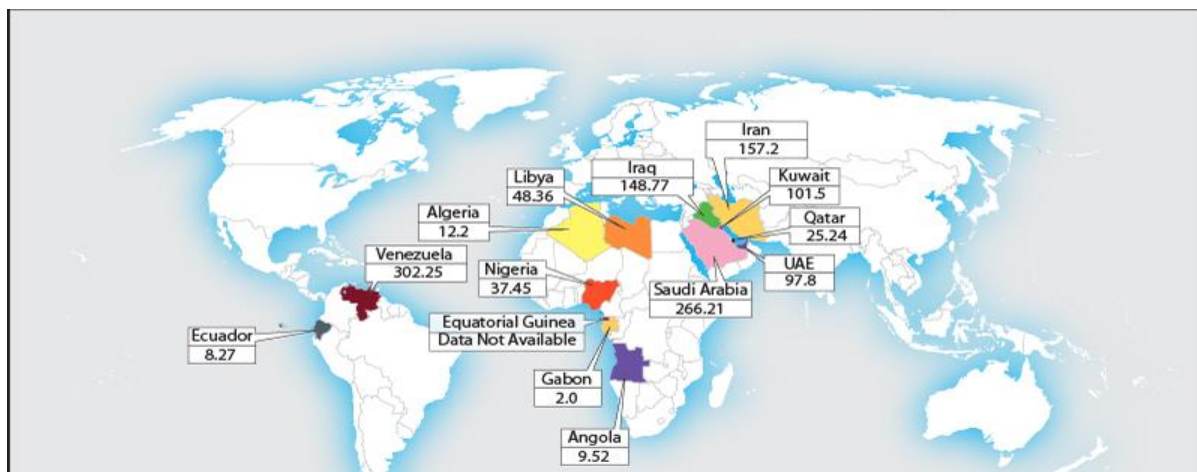


Рисунок 1.5- Страны участники ОПЕК

Источник: [63, с.11]

Россия в ОПЕК не входит. Страны, входящие в ОПЕК, контролируют 40% добычи всей нефти на земле, а это 2/3 мирового объема. Если рассматривать объем добычи отдельной страной, то лидером по добыче нефти в мире является Россия, но она не является членом ОПЕК и контролировать цену нефти не может. Россия является энергозависимой страной. От продажи нефти зависит уровень экономического развития и благосостояния граждан России. Несколько раз в год министры стран ОПЕК собираются на заседании, в ходе которых, принимают решения по сокращению или увеличению добычи нефти.

На протяжении существования ОПЕК происходили изменения в ее составе. Изменение в составе стран членов ОПЕК говорит о влиянии экономической политики и мировых факторов на перераспределение влияния в отраслевых монополиях, но в то же время столь длительное существование данной организации подтверждает несомненную выгоду от участия в ОПЕК вышеперечисленных стран, эффективность и экономическую выгоду от создания данной организации.

Основные цели, преследовавшие организаторы ОПЕК:

- координация и унификация нефтяной политики государств-членов, входящих в ОПЕК;
- прогнозирование ситуации и расчет эффективных индивидуальных и коллективных средств защиты интересов членов ОПЕК;
- совместная работа над обеспечением стабильности цен на мировых рынках нефти.

Глобальность данной организации заставляет считаться со своими позициями, создает необходимое обеспечение следующих параметров:

- стабильные доходы стран-производителей нефти;
- возможность эффективного, рентабельного и регулярного снабжения стран-потребителей;
- получение доходов от инвестиций в нефтяную промышленность по адекватным ценам;
- работа над охраной окружающей среды в интересах нынешних и будущих поколений жителей планеты.

Поддержание сотрудничества со странами, которые не являются членами ОПЕК для реализации инициатив по стабилизации мирового рынка нефти и экономической политики в данной отрасли [63, с.95].

Таким образом, основной целью ОПЕК является, единая защита своих экономических интересов. По сути, ОПЕК положила начало межгосударственному регулированию в энергетической сфере применительно к мировому нефтяному рынку.

Члены ОПЕК это ведущие в нефтедобывающей отрасли. Благодаря, чему их экономическое развитие значительно отличается своей положительной динамикой от развития других стран мира. Все в этом развитии подчинено одной цели – достичь как можно более высоких темпов добычи и реализации нефти на мировом рынке. Экономика этих стран зависит от рыночной конъюнктуры цен на нефть и поэтому является показательным примером развития страны с «Добывающей» экономикой. Изучение основных особенностей развития нефтедобывающей страны является в настоящее время

актуальным предметом исследований многих ученых. Полноправными членами могут быть только члены-основатели и те страны, чьи заявки на прием были одобрены конференцией.

Любая другая страна, имеющая большие объемы экспортируемой нефти и имеющая интересы, схожие с интересами стран-членов, может претендовать на членство в ОПЕК, для участия необходимо не только быть крупным экспортером нефти, обладать целями идентичными ОПЕК, но и получить одобрение ее принятия большинством в 3/4 голосов, включая голоса всех членов-учредителей ОПЕК.

Министры энергетики и нефти государств- членов ОПЕК дважды в год проводят рабочие встречи для оценки международного рынка нефти, составления прогноза развития нефтяного рынка в будущем. На этих встречах принимаются решения, обсуждаются действия, необходимые для стабилизации рынка и цен на нефть. Также принимаются решения об изменениях объёма добычи нефти в соответствии с изменением спроса.

Страны члены ОПЕК на данный момент имеют контроль над, 2/3 мировых запасов нефти, но при этом пик нефти странами ОПЕК ещё не пройден[32, с.30].

Другие крупнейшие экспортеры нефтяного рынка: Бруней, Великобритания, Мексика, Норвегия, Оман и Советский Союз, а после его преемницы Россия, никогда не были членами ОПЕК и не являются ими на сегодняшний день.

Задача ОПЕК представлять единую позицию полномочий стран-производителей нефти на мировом рынке. С 1960 по 1973 годы Организация утратила реальное влияние на расстановку сил на нефтяном рынке. Данное положение изменилось в первой половине 1970-х годов. На тот момент западный мир столкнулся с усилением инфляции и нехваткой сырьевых ресурсов, появилась проблема недостатка нефти. Так, США вынуждены были импортировать около 35% нефтепродуктов. ОПЕК в этот период стала отстаивать свои позиции в принципах разделения прибыли на нефтяном рынке.

В октябре 1973 года Организация ввела эмбарго на поставку нефти в США, в качестве санкций за поддержку Израиля в войне с Сирией и Египтом. Баррель нефти вырос, и его цена составила порядка \$5,11 вместо \$3. К концу 70-х годов на нефтяном рынке повысилась активность стран, не входящих в ОПЕК; также стал проявляться общий спад экономики западных стран; спад энергопотребления в связи с этим потребление нефти начало сокращаться. Цены на нефть начали падать.

В начале и середине 70-х годов цены на нефть продолжали расти, вместе с ценами на цветные металлы, резину, пшеницу и хлопка. Рост цен на нефть спровоцировал рост цен практически на все товары и услуги. В 1974 г. рост индекса потребительских цен составил 11%, в связи с чем в 1975 г. была принята программа по борьбе с инфляцией.

Темпы роста доходов 1973-1978 гг. от продажи нефти для основных арабских стран-производителей нефти в. росли в геометрической прогрессии. Например, доходы Саудовской Аравии выросли с \$4,35 млрд. до \$36 млрд., Кувейта - с \$1,7 млрд. до \$9,2 млрд., Ирака - с \$1,8 млрд. до \$23,6 млрд. На этот период, приходится высокая динамика развития этих стран и значительный экономический рост.

Однако к концу 70-х потребление нефти начало сокращаться. Причинами для этого сокращения стали: повышение активности на нефтяном рынке стран, не являющихся членами ОПЕК. Общий спад экономики в западных странах и программы по снижению энергопотребления, все это отразилось на потреблении нефти.

Эмбарго введенное в 1973 года подтолкнуло Киссинджер и Никсона начать поиски партнера на ближнем Востоке. Таким партнером становится Иран, не принимавший участия в эмбарго против США. Иран позволяет заправлять американские суда в своих портах и поддерживает позицию США по отношению к СССР. Но принятие этих мер не спасло от нефтяного кризиса в 1978 г. Главными причинами второго кризиса, стали революция в Иране и политический резонанс, который вызвали договоренности в Кемп-Девиде

между Израилем и Египтом. К 1981 году цена на нефть достигла отметки \$40 за баррель.

В конечном итоге рыночные силы, активное развитие программ энергосбережения в западных странах и разногласия между членами ОПЕК привели к снижению нефтяных цен. С 1981 г. цена на нефть плавно снижалась, вплоть до недавнего времени. И хотя еще совсем недавно невозможно было представить, что уровень 1981 г. будет достигнут в обозримом будущем, ситуация не просто обострилась, она вышла из-под контроля. Похоже, необходимые уроки из прошлого извлечены не были.

ОПЕК проявила свои слабые стороны в полном объеме в начале 1980-х годов. Масштабные освоения новых нефтяных месторождений за пределами стран ОПЕК. Внедрение энергосберегающих технологий, экономическая стагнация, повлекли за собой резкое сокращение спроса на импортную нефть, в промышленно развитых странах, и снижение цены на нефть почти на 50%.

Основной проблемой ОПЕК является то, что она объединяет страны, с прямо противоположными интересами. И прийти к соглашению в такой ситуации крайне сложно.

Так как у многих стран ОПЕК развитие происходило и происходит по одному и тому же сценарию, экономическое развитие таких стран удобнее рассмотреть на примере. Как пример экономического развития страны участницы ОПЕК рассмотрим Саудовскую Аравию. Толчок, полученный Саудовским королевством от ОПЕК для экономического развития, дал возможность этому государству подняться буквально за несколько лет по всем основным экономическим показателям. К этому государству постоянно приковано внимание в силу стечения двух обстоятельств:

- Саудовской Аравии удалось занять положение ведущего мирового нефтеэкспортера, влияние политики которого оказывает влияние на ситуацию мирового рынка нефти;
- роль хранителя святых мест ислама, доставшаяся Саудовской Аравии, побуждает правителей страны вести активную региональную и мировую

политику. Роль хранителей досталась этому государству еще несколько десятилетий назад, когда слабая и крайне отсталая Саудовская Аравия еще только стояла на пороге «революции сверху».

Саудовская Аравия, как и другие страны Аравийского полуострова относятся к числу стран с малочисленным населением, при этом обладая огромными запасами нефти, имеют крупные инвестиции из-за рубежа при этом поддерживают тесные взаимоотношения с западными нефтяными компаниями.

Ряд других стран, входящих в ОПЕК стран, таких как Нигерия, вынуждены добывать и продавать как можно больше нефти. Так как обладают высокой численностью населения, прозябающего в нищете, и реализуют дорогостоящие программы экономического развития, ведут неэффективную в сложившихся обстоятельствах экономическую политику и имеют огромные задолженности, несмотря на имеющиеся запасы нефти.

На сегодняшний день нефть определяет все современное состояние страны, экономику «нефтяного королевства». Следующие показатели говорят об оправданности такого второго названия Саудовской Аравии. Оценка добываемой нефти на начало двадцать первого века возросла до цифры в 261,2 млрд. барелей (37,3 млрд. т.), что составляло 25.9% мировых запасов. Для примера, доля нефтяных запасов Ирака составляла на тот же момент 9.9%, Кувейта – 9.6, Абу-Даби – 9.1, Ирана – 8.8, Венесуэлы – 6.4, России – 4.9% при существующем уровне добычи в 8 млн. барр. в день, по оценке экспертов, имеющихся запасов должно хватить Саудовской Аравии примерно на 84 года. Тогда как Кувейту при современном уровне добычи менее 1 млн. барр. – запасов должно хватить на 100 лет.

Кроме нефти в недрах земли Саудовской Аравии есть существенные запасы природного газа, объем которого составляет порядка 5300 млрд. куб. м., что составляет 3.8% мировых запасов. Несмотря на колоссальные запасы природных ресурсов, саудовцы не смогут постоянно безмятежно ловить бьющие из-под земли нефтедоллары. В связи с продолжительным господством нефтяных компаний Америки запасы наиболее рентабельных саудовских

месторождений с легкой и сверхлегкой нефтью Гавар, Абкайк, Барри и несколько других были быстро исчерпаны. Нерациональное использование естественно фонтанирующих скважин повлекло за собой скорую вероятность истощения этих месторождений.

После того как, крупнейшая нефтяная компания АРАМКО была национализирована, американские специалисты стали говорить о том, что при сохранении высоких темпов добычи свойственных этим месторождениям с 70-х годов (уровень более 9 млн. баррелей в день) запасы нефтяных ресурсов иссякнут примерно через 36 лет. А при возможном повышении уровня добычи (уровень 12 млн. баррелей) истощение запасов королевства произойдет уже через 15-20 лет. Такие выводы подтолкнули к пересмотру нефтяной политики и введению стабилизации уровня добычи нефти [64, с.74].

Саудовская Аравия не всегда придерживается рамок установленных ОПЕК верхних пределов добычи. Так, в начале девяностых годов прошлого века квота Саудовской Аравии составляла 8 млн. барр., но на самом деле добыча была порядка 8.05 млн. баррелей. В июне 1998 года саудовцы согласились с понижением уровня добычи до 8.023 млн. барр., но фактически добывали 8.23 млн.; в марте 1999 года квота составляла уровень 7.438 млн., при реальном уровне добычи 7.65 млн.

Государство осуществляет контроль почти над всем нефтяным хозяйством. Нефтяные поступления обеспечивают основную часть доходов государства: из их общего объема в 1999 году 147 млрд. саудовских реалов (39.3 млрд. долл.) нефтяной сектор дал 100 млрд., а не нефтяной – 47 млрд.

Сильные и слабые стороны нефтяного влияния очевидны. В объеме экспорта доля нефти и её производных составляет более 85%, а, следовательно, колебания на мировом нефтяном рынке тут же оказывают свое влияние на всю экономику Саудовской Аравии.

Разработанная долгосрочная политика в отношении нефтяных ресурсов нуждается в немалых вложениях для реализации. Большие инвестиции необходимы для поддержания существующего уровня добычи, а также для

обустройства новых месторождений, открытых в начале 90-х годов в центре полуострова. Сохраняется тесное сотрудничество в этом плане с американскими компаниями, сохранившими свое влияние даже после национализации АРАМКО.

Нефтедобыче, удалось сохранить лидерские позиции в финансовом плане, но, тем не менее, она со временем уступает ведущие позиции быстро растущим нефтеперерабатывающим и нефтяным предприятиям. Так появившаяся в 1976 году крупнейшая промышленная корпорация САБИК постепенно превратилась в важный региональный промышленный центр. Здесь трудятся порядка 14.2 тыс. человек, 70% рабочих в САБИК это коренные жители. Объем промышленной продукции, создаваемой САБИК. Продукция, производимая САБИК, экспортируется более чем в 90 стран мира.

Ограниченные возможности внутреннего рынка, но даже с учетом вероятных конъюнктурных колебаний саудовцы занимают прочное место на мировом рынке нефтехимии.

В плане социально-экономического развития, составленном на 70-75 года, были поставлены три основные цели: увеличение объема ВВП, развитие людских ресурсов и диверсификация национальной экономики. Прошло более тридцати лет и можно видеть, что достижение этих целей реализовано. Изменение объема ВВП с 22.9 млрд. саудовских реалов в 70-м году до 524.7 млрд. реалов в 82 году. Развитие людских ресурсов в этой части план сумели реализовать только путем широкомасштабного привлечения иностранных работников. По данным саудовского министерства планирования, численность населения королевства составляла 19.9 млн. чел. (по оценкам экспертов – 21.2 млн.) на начало 2000 года. Доля коренные саудовцев составляла 74.8%. Несмотря на то, что доля иностранных работников составляет около четверти всех занятых трудовых ресурсов королевства и большинство составляют коренные жители, лишь такие структуры как САУДИ-АРАМКО, обеспечены национальными кадрами и служат символом государства.

ОПЕК объединяет страны, принадлежащие к разным группировкам (радикальной и умеренной). К радикальной группировке относятся такие страны как Ирак, Иран, Ливия и Алжир. Эти страны традиционно выступают за установление цен на максимально высоком уровне. Остальные страны можно отнести к умеренной группировке, они выступают за умеренную политику. Страны, являющиеся экспортерами нефти, осознали, что применяя рычаги регулирования объемов добычи нефти, они смогут держать под контролем цены на нефть. Но и страны - импортеры нефти, предпринимают меры по предотвращению сдерживания роста предложения нефти ОПЕК, и снижению влияния оказываемого ОПЕК на нефтяной рынок. Используя расхождения во мнениях по многим ключевым вопросам между участниками, страны импортеры нефти стремятся оказывать влияние на политику проводимую ОПЕК в вопросах расширения добычи нефти и увеличении объемов. Активное стремление страны импортера – США направлено на разрушение единства нефтедобывающих стран, с целью исключить возможность их совместных действий для перераспределения акцентов влияния на мировом рынке нефти.

Зарождение союза Стран Экспортёров Нефти, несомненно, стало важным историческим событием, положившим начало целой эпохе в развитии международных и межправительственных организаций. Он породил множество подражателей на мировой арене рыночных взаимоотношений, как например, организация стран производителей серебра или, так называемый, «газовый ОПЕК». Но очень немногим удалось добиться похожего уровня влияния на рынке.

На сегодняшний день, во многом благодаря особой месте и влиянии энергоресурсов в мире, углеводородов в частности, картель стала одним из наиболее влиятельных транснациональных игроков на мировой арене. От взвешенности ценовой политики, проводимой картелью, зависит стабильность и устойчивость всей глобальной экономики. В то же время от этой политики зависит и внутреннее благополучие стран-членов. Как уже было сказано, ОПЕК вынуждена постоянно сталкиваться с разными проблемами, приходящими как

извне, так и изнутри самой организации. Создание ОПЕК оказало несомненное благотворное влияние на развитие стран, входящих в эту организацию. Дало толчок для экономического развития и экономического роста. Но при этом создавалась сильная зависимость от нефтяной отрасли. Так, к примеру, рост ВВП Саудовской Аравии в 2017 году составил 0,4%, а не запланированные в октябре 2016 года 2%. По оценке МВФ, основной причиной для такого резкого понижения прогноза стало ожидаемое падение нефтяного ВВП. Уменьшение добычи нефти, по соглашению ОПЕК, вступившие в силу начале прошлого года и снижение роста в нефтяном секторе, стали причинами снижения прогноза. Основываясь на этих показателях, можно сделать вывод.

Снижение объема добываемой нефти примерно на 5% приведет к замедлению общего роста ВВП на 80%. По оценке МВФ, небольшое снижение объемов добычи нефти приведет к замедлению скорости роста ВВП Саудовской Аравии на 70 процентов. Такие прогнозы и статистика подтверждают, что слишком зависимая от нефтяных ресурсов экономика стран-участниц ОПЕК становится слабо эффективной в условиях сильных колебаний на рынке нефти. Основными задачами на данном этапе развития, после достижения экономического роста благодаря нефтяным ресурсам, странам экспортерам нефти нужно изменять базисные направления своего экономического развития, снижая свою зависимость от нефтяных ресурсов и разрабатывать качественно новые основы фундамента для своей экономики.

ГЛАВА 2. АНАЛИЗ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ СТРАН ОПЕК

2.1. Измерение экономического развития в странах ОПЕК

Основной целью измерения развития для оценки является усилия по достижению целей развития, и оценить прогресс в достижении этих целей. Самоочевидно, что оценка необходима, чтобы показать, является ли развитие быстрыми темпами к желаемой цели, или собирается покинуть путь или двигаться вперед слишком медленными темпами. Установка целей в области развития требует, выбрав отправной точкой для процесса развития; ли средства для реализации развития оцениваются или нет, должны быть определены цели. Непосредственно в связи с этим является то, что цель измерения и оценки прогресса в области развития заключается в оказании помощи заинтересованных лиц с проектирования политики, управления процессом развития, последующих мер и принятия решений, каждый в соответствии с их интересами и области деятельности.

Обратная связь от такого измерения может использоваться чтобы помочь ускорить этот процесс и сохранить его на треке или перенаправить внимание развитию по мере появления новых областей значение. Меры по развитию производительности позволяют делать сравнения между показателями развития, которые являются специфическими для данной стране или группе с других стран, групп, регионов и т.д. Индикаторы помогают показать где чрезмерно амбициозных целей в области развития и где они не направлены достаточно высокий, а также степень успеха или неудачи в реализации этих целей. Таким образом другие могут воспользоваться уроки из опыта разработки

Кроме того измерения развития предоставляет инструмент для ученых и мыслителей для проверки своих гипотез и сделать выводы, которые могут быть полезными в процессе разработки политики. Самое главное, однако, измерения развития, как одна из целей в области развития, означает, что индикаторы и измерения инструменты, развиваться и размножаться в соответствии с целями

развития- и действительно смысл и концепции развития-, которые сами развивается и умножения. Является изучение развитых о измерения как развитая страна одной по сравнению с другими странами или в ту же страну в прошлом. Меры по развитию экономически, политически, социально, культурно и технологически передовых в стране[22].

Они являются различными показателями для измерения экономического развития, но наиболее часто используемым является валовой внутренний продукт (ВВП) и индекса развития человеческого потенциала (ИРЧП) **[Ошибка! Источник ссылки не найден.]**.

1. Валовой внутренний продукт (ВВП). В основе исследования экономического роста являются изменения в национальном доходе. Обычно используются два основных мер национального дохода. Валовой национальный продукт (ВНП) является суммой стоимости готовой продукции и услуг, производимых субъектами общества в течение данного года. ВНП исключает промежуточные товары (товары, используемые в производство других товаров, таких как сталь используется в автомобиль или фишки, которые идут в компьютер). ВНП подсчитывает результаты гражданами страны, в том числе значение товаров и услуг, производимых граждан, которые живут за пределами своих границ. ВНП является одним из наиболее распространенных терминов, используемых в области бухгалтерского учета национального дохода. Всемирный банк и другие многосторонние учреждения часто относятся к этой же концепции, как валовой национальный доход (ВНД).

Валовой внутренний продукт (ВВП) похож на ВНП, за исключением того, что он рассчитывает все вывoda производится в границах страны, в том числе результаты постоянных жителей-иностранцев, но исключает значение производства граждан, проживающих за рубежом. ВНП или ВВП, деленная на общее население обеспечивает измерение доход на душу населения.

Различие между ВНП и ВВП можно проиллюстрировать на примере из двух стран Юго-Восточной Азии, Малайзия и Филиппины. Большое количество филиппинцев работают в Малайзии и других стран Азии, где есть

многочисленные возможности для низкоквалифицированных и низкоквалифицированным работникам. Значения выходных данных, производимых этими филиппинцев подсчитывает как часть Филиппин ВВП (поскольку эти работники являются граждан Филиппин), а не частью Филиппин ВВП (так как работа выполняется за пределами страны). Напротив, значение этой работы считается частью Малайзии в ВВП, но не ее ВВП. В 2002 году Малайзия, которая использует большое количество иностранных рабочих и имеет многие многонациональные корпорации, которые репатриировать некоторые из их прибыли, имел ВВП приблизительно на 7 процентов больше, чем его ВВП.

На Филиппинах, которая опирается на денежные переводы работающих за рубежом филиппинцев, ВВП составил около 6 процентов меньше, чем ВВП. В большинстве стран различия между ВВП и ВВП меньше. В части, потому что это легче отслеживать хозяйственной деятельности в пределах границ страны, ВВП стал более широко используемым показателем национального дохода, используемых

Международного валютного фонда (МВФ), Организации Объединенных Наций программы развития, Всемирного банка и многосторонние учреждения, а также исследователи, занимающиеся анализа межстрановых данных и тенденций. Мы следуем этой Конвенции и сослаться прежде всего ВВП и ВВП на душу населения, как меры национального дохода отсюда на. Если не указано иное, при обсуждении тенденций с течением времени мы ссылаемся на реальный ВВП и реальный ВВП на душу населения, которые валового внутреннего продукта на душу населения с учетом инфляции внутренних цен.

Вклад сектора или компонента ВВП, например обрабатывающей промышленности или сельского хозяйства, измеряется ценность этого сектора. Добавленную стоимость относится к добавочное прирост к цене товара на определенной стадии производства. Таким образом, добавленную в текстильной промышленности хлопок значение текстиля когда они покидают завод минус значение хлопка-сырца и других материалов, используемых в их

производстве. В то же время, добавленная стоимость равна выплат, произведенных факторов производства в текстильной промышленности: заработная плата труда плюс прибыль, проценты, амортизация капитала, и аренда зданий и земли. Поскольку общая добавленную на всех стадиях производства составляет всего ВВП является мерой общего объема поступлений и объема производства.

Значение ВВП:

- изучение экономического роста: ВВП имеет не только теоретическое значение, но и практическое значение. Харрис является мнение, что изучение национального дохода может быть разделена на две части, одна для анализа термин Ион и другой для краткосрочного обучения. Если ВВП увеличивается яйцеклеток лет, он показывает, что мы идем к процветанию, и если это застой или падает, это означает, что экономика сокращается.

- неравное распределение богатства: ВВП бросает свет на доходы от различных факторов производства и общий объем производства страны. Если результат меньше и неравномерное распределение богатства, экономист может предложить меры для увеличения объема производства и преодолеть разрыв в доходах между богатыми и бедными.

- проблемы инфляции и дефляции: Статистика ВВП может помочь экономисты многое в решении проблем инфляции в стране. Национальный доход цифры бросает свет как сколько общего уровня цен увеличился или уменьшился, сколько дохода люди тратят на товары потребления, и сколько они сэкономят? Правительства могут разработать меры контроля за инфляции или дефляции на основе эти показатели потребления, экономии и инвестиций в стране.

- доля правительства в экономического прогресса: в централизованно управляемой экономики, все факторы производства начисляются и полностью контролируется государством. В смешанной экономики, государства, а также люди в сотрудничестве друг с другом могут принять участие в улучшение

экономического положения страны, ВВП показывает, роль которых государство играет для экономического прогресса народа.

- сравнение с развитыми странами мира: ВВП показатели помогают нам узнать экономическое положение населения различных стран. Если низкий уровень жизни людей в одной стране, они могут принять меры для повышения уровня жизни народа.

- оценки покупательной способности: значение ВВП можно также судить из того факта, что он бросает свет в покупательной способности людей, их власть спасти и способность низкая платят налоги правительству.

- руководство по экономическому планированию: показатель ВВП очень полезно для правительства кадр короткие и долгосрочной экономической политики согласно преобладающих условий в стране.

- Структуры экономики ВВП указывает на долю различных секторов экономики. Если в конкретном секторе, доля меньше, и желательно, чтобы быть подняты, затем можно принять меры для его увеличения. ВВП, таким образом, дает нам четкое представление о структуре экономики.

- государственного сектора: ВВП исследования помогают нам узнать относительной роли государственного и частного сектора в экономике.

- ВВП вычисляется как: ВВП равен потребление + валовых инвестиций правительства тратя + (экспорт – импорт), или $VBP = C + I + G + (X - M)$ [56] .

Сильные и слабые стороны: ВВП является отличным показателем, сколько производится внутри страны, но важно помнить, что производство и тратить все, что он измеряет. Это не мера уровня жизни, хотя он часто используется как таковой. Уровень жизни, также зависит от количество свободной времени, что у нас есть и ставки заработной платы. Кроме того, ВВП нам ничего не говорит о том, как распределяются доходы: может быть, что большая ее часть идет в только несколько человек.

2. Индекс развития человеческого потенциала (ИРЧП). Индекс человеческого развития (ИЧР) является еще одной мерой для экономического развития. Это комплексный показатель здравоохранения, образования и дохода

в первый доклад о развитии человека в 1990 году как альтернативу чисто экономической оценки национального прогресса, таких как рост ВВП. ИРЧП был вновь открыт и представлен в первого глобального человеческого развития доклад я 1990 Mahhub-уль-Хак и расширил широко используется с тех пор в частности с входов за год от благородных премии – Победа экономист Амартия сенатор Организации Объединенных Наций использует его в качестве метрики для оценки уровня социально-экономического развития стран. Четыре основные области экспертизы используются для ранжирования стран: означает лет школьного обучения, ожидали лет школьного обучения, ожидаемая продолжительность жизни при рождении и валового национального доход на душу населения . Этот индекс позволяет следить за изменениями в уровнях развития с течением времени и сравнить уровни развития разных стран.

ИРЧП является лучшей системой для измерения экономической производительности, потому что ИРЧП подчеркивает тренд между долголетия, образования и экономического роста, он вычисляет лучше анализ экономики. Он используется для различения ли страна является развитой, развивающейся или слаборазвитой страны, а также для измерения воздействия экономической политики на качество жизни.

Четыре столпа человеческого развития. Так же, как любое здание поддерживается столбов, идея человеческого развития поддерживается концепция равенства, устойчивого развития, производства и расширению прав и возможностей. Равенство: относится к сделать равный доступ к возможностям доступными для всех.

Устойчивость: означает преемственность в наличии возможностей.

Производительность: здесь означает производительность человеческого труда или производительности с точки зрения человеческого труда.

Расширение возможностей: значит иметь власть, чтобы сделать выбор[25].

Значение индекса человеческого развития.

1. Это многомерный, как она включает такие показатели, как уровень грамотности, образованием, ожидаемой продолжительности жизни, младенческой смертности и т.д.;

2. Он действует как истинный критерий для измерения развития в реальном смысле этого слова. В отличие от капитала доход, который только показывает, что увеличение капитала доход подразумевает экономического развития. ИРЧП считает многие другие жизненно важные социальные показатели и помогает, в измерения благосостояния нации;

3. Он помогает, как дифференцирующим фактором отличить и классификации различных народов на основе их ряды ИРЧП.

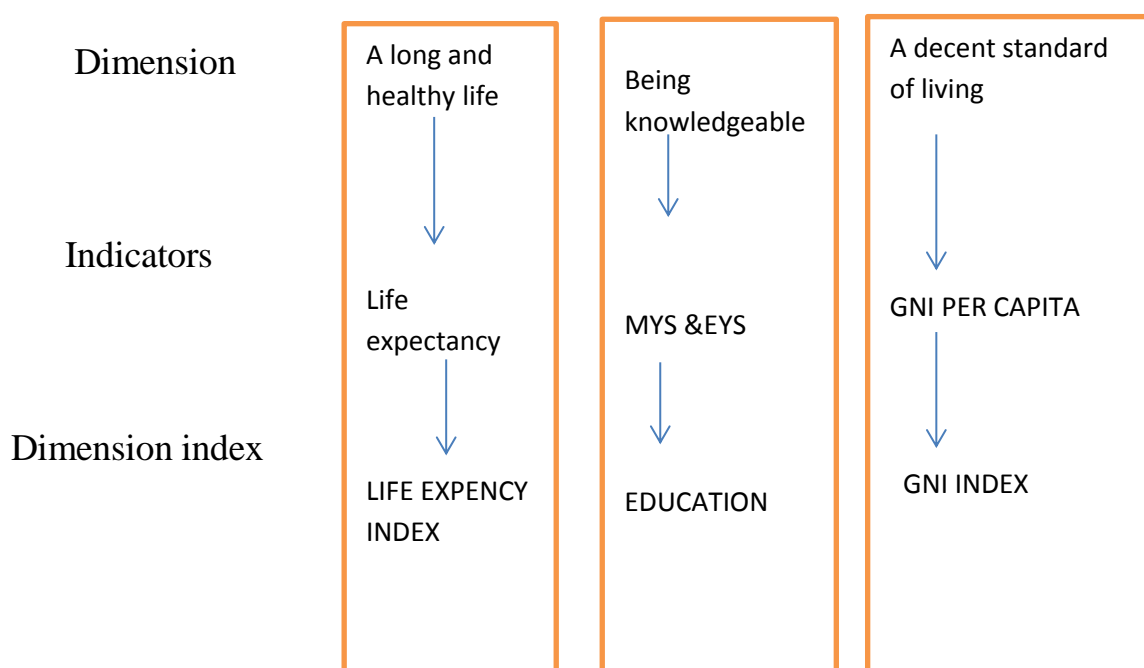


Рисунок 2.1 – Схема расчета ИЧР

Источник: [составлено автором]

2.2. Динамика показателей экономического развития стран ОПЕК

Среди стран ОПЕК нигерийский сельскохозяйственный сектор играет значительную роль в ВВП, чем другие страны-члены. В 2002 году Нигерия имела очень хороший пик в сельскохозяйственном секторе (см. рис. 2.1)..

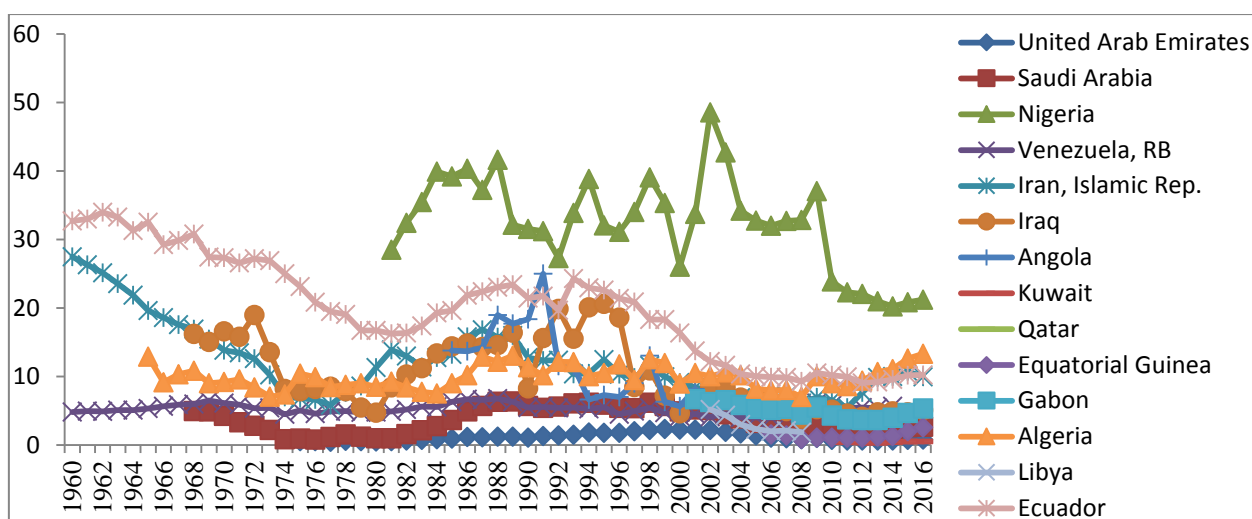


Рисунок 2.1 – Добавленная стоимость сельского хозяйства по ВВП стран ОПЕК за период 1960-2016 гг.

Источник: составлено автором на основе [34]

Это также показывает, что секторы сельского хозяйства Эквадора были значительными в своем ВВП, которые позже снизились из-за их зависимости от нефти, но в результате нестабильного нефтегазового сектора Эквадор диверсифицирован в сельское хозяйство, что показывает максимальный скачок по состоянию на 2016 год.

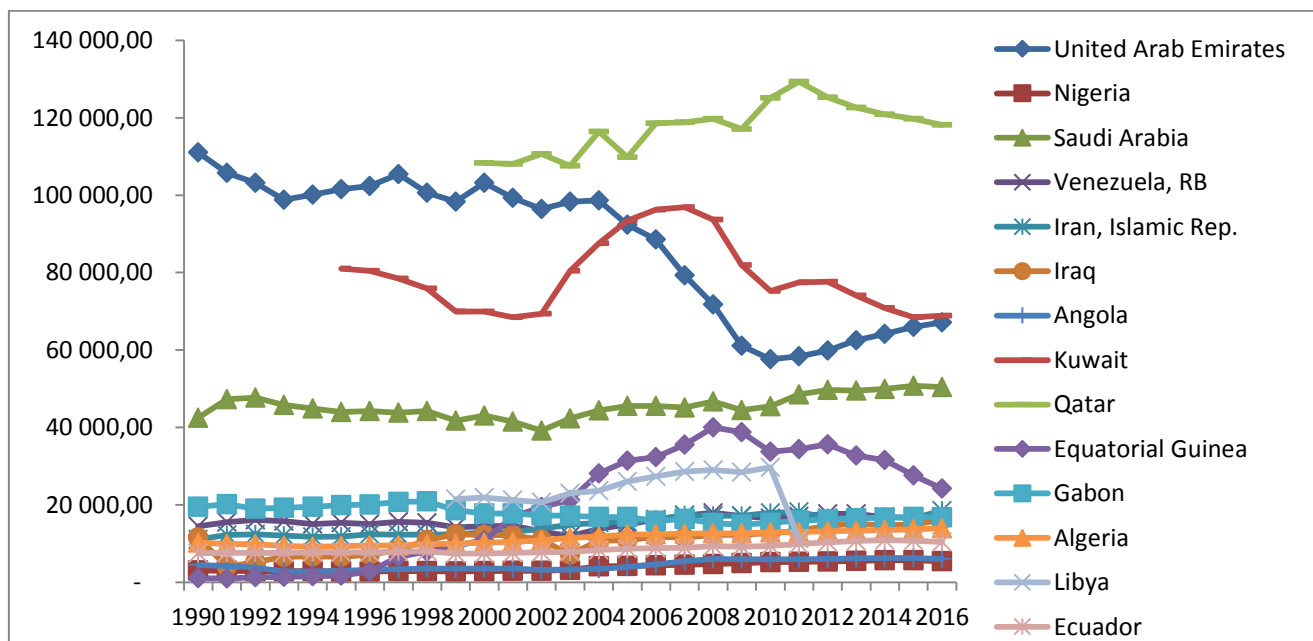


Рисунок 2.2 – ВВП в капиталах постоянно PPP стран ОПЕК за период 1990-2016 гг.

Источник: составлено автором на основе [44]

Влияние сельского хозяйства Ливии на ВВП было очень низкой по состоянию на 2008 год из-за зависимости от нефтяного и военного кризиса в стране. А также график показывает конвергенцию между некоторыми странами.

Приведенный выше график показывает, что между богатыми странами ОПЕК существует огромная разница, а также конвергенция. Выше представленные данные позволяют сделать вывод о том, что на протяжении всего анализируемого периода показатели ВВП в капитах постоянно ППП стран ОПЕК за исключением нескольких имеют схожую и стабильную динамику. Значения данного показателя у Кувейта и ОАЭ после 2005 года резко снижаются. Стоит отметить, что Катар является единственной страной в данной группе, у которой ВВП в капитах постоянно ППП имеет стабильно растущий характер.

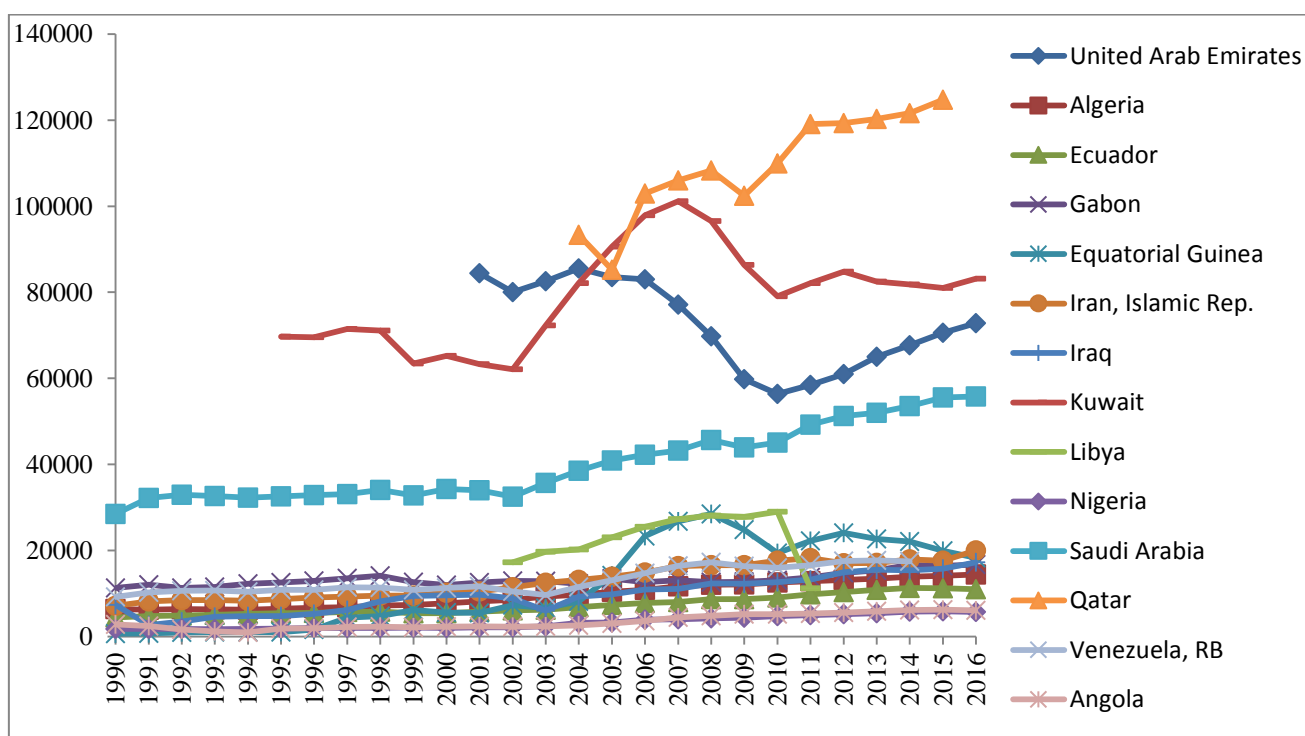


Рисунок 2.3 – Показатель ВНД стран ОПЕК по 1990-2016 гг.

Источник: составлено автором на основе [44]

По графике можно сделать вывод о том, что динамика ВНД стран показывает аналогичную ситуацию по сравнению с показателями ВВП в капитах постоянно ППП. У стран Кувейт и ОАЭ после 2005 года наблюдался

резкий спад. Тем не менее почти у всех стран наблюдается положительная динамика.

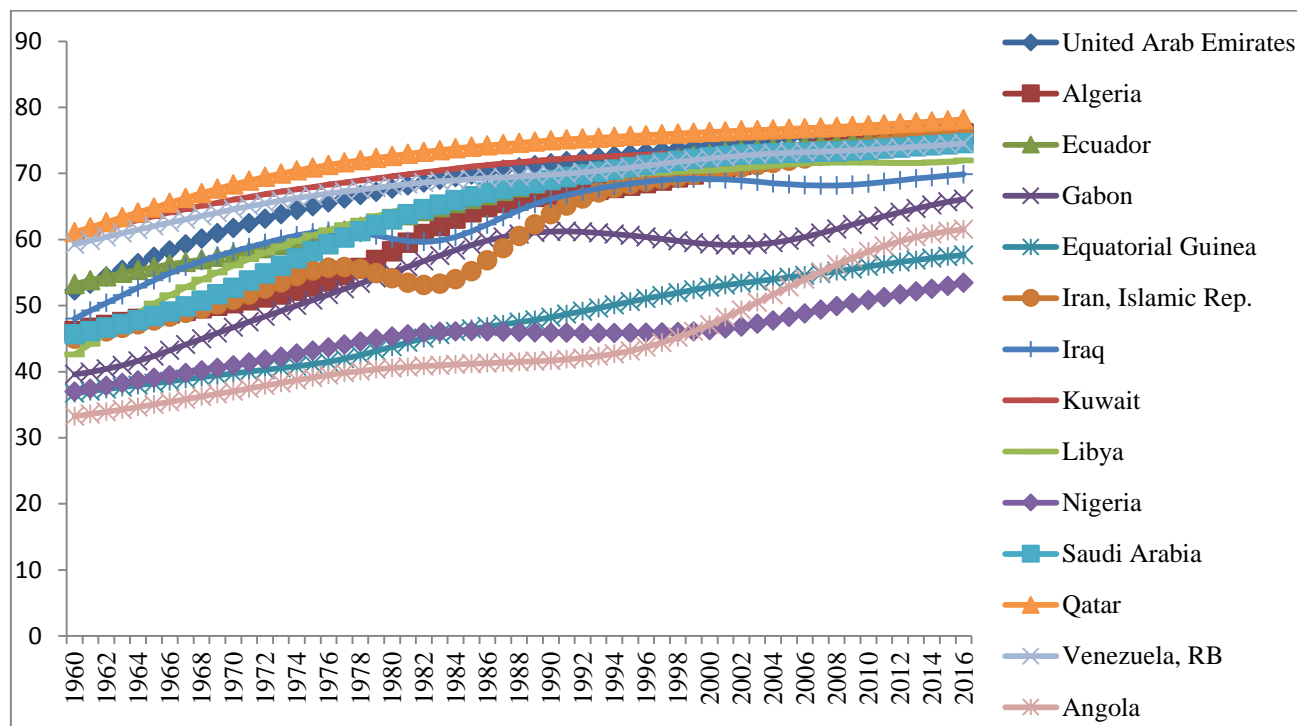


Рисунок 2.3 – Ожидаемая продолжительность жизни по рождению по 1960-2016 гг.

Вышеуказанный график демонстрирует стабильно растущую динамику показателя ожидаемой продолжительности жизни по рождению.

ГЛАВА 3. СТРАТЕГИЯ УЛУЧШЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ СТРАН ОПЕК

3.1. Факторы экономического развития стран ОПЕК

Экономика Саудовской Аравии является крупнейшей в арабском мире. Саудовская Аравия имеет второй по величине в мире запасы нефти, и страна является крупнейшим экспортером нефти [45].

Она также является пятым по величине доказанным запасом природного газа. Саудовская Аравия считается «энергетической сверхдержавой»[20]. Она имеет третью по величине общую стоимость природных ресурсов, оцениваемую в 34,4 триллиона долларов США в 2016 году[20]. Саудовские запасы нефти являются вторыми по величине в мире, а Саудовская Аравия является ведущим мировым экспортером нефти и вторым по величине производителем. Доказанные запасы, согласно данным, представленным правительством Саудовской Аравии, оцениваются в 260 миллиардов баррелей (41 км. куб.), что составляет около одной четверти мировых запасов нефти. Нефть в Саудовской Аравии не только многочисленна, но и располагается близко к земле. Это делает её намного дешевле и тем более выгоднее добывать нефть в территориях Саудовской Аравии, чем во многих других местах. На нефтяной сектор приходится примерно 87% доходов бюджета Саудовской Аравии, 90% экспортных поступлений и 42% ВВП.

Еще 40% ВВП приходится на частный сектор. По оценкам 2017 года, 7,5 миллиона иностранцев работают на законных основаниях в Саудовской Аравии[26], играя ключевую роль в экономике страны, например, в секторе нефти и услуг. Правительство на протяжении многих лет поощряло рост частного сектора, чтобы уменьшить зависимость королевства от нефти и увеличить возможности трудоустройства для местного саудовского населения. В последние десятилетия правительство начало разрешать участие частного сектора и иностранных инвесторов в таких секторах, как производство

электроэнергии и телекоммуникации, и присоединилось к ВТО. В течение большей части 2000-х годов высокие цены на нефть позволили правительству публиковать профицит бюджета, увеличивать расходы на подготовку кадров и образование, развивать инфраструктуры и увеличивать государственные зарплаты. Более 95% всей саудовской нефти производится от имени правительства Саудовской Аравии от полугосударственного гиганта «Saudi Aramco», а остальные 5% **[Ошибка! Источник ссылки не найден.]**.

Правительство стремилось выделить свои нефтяные доходы, чтобы превратить свою относительно неразвитую, основанную на нефти экономику в экономику современного промышленного государства, сохраняя традиционные исламские ценности и обычаи королевства. Хотя экономические планировщики не достигли всех своих целей, экономика быстро развивается.

Нефтяные богатства повысили уровень жизни большинства саудовцев. Однако значительный рост населения обусловил способность правительства финансировать дальнейшие улучшения уровня жизни в стране. Тяжелая зависимость от нефтяных доходов продолжается, но промышленность и сельское хозяйство в настоящее время составляют большую долю экономической активности. Несоответствие между навыками работы выпускников Саудовской Аравии и потребностями частного рынка труда на всех уровнях остается основным препятствием для диверсификации и развития экономики; в экономике занято около 4,6 млн. не-саудитов. По состоянию на 2017 год примерно две трети работников, занятых в Саудовской Аравии, были иностранцами, а в частном секторе 90%. [2].

В январе 2014 года правительство Саудовской Аравии заявило, что оно снизило ставку 90%, удвоив число работающих в Саудовской Аравии в сфере занятости частного сектора - до 1,5 млн. человек. Это сопоставимо с 10 миллионами иностранных экспатриантов, работающих в королевстве **[Ошибка! Источник ссылки не найден.]**.

По данным агентства Reuters, экономисты «оценивают только 30-40 процентов саудовцев трудоспособного возраста, занимают рабочие места или

активно ищут работу», хотя официальный уровень безработицы составляет лишь около 12 процентов. Большинство саудовцев с рабочими местами работают в правительстве[3].

Правительство объявила о серии «Планов» действий с 2000 года, чтобы справиться с дисбалансом «саудизации» экономики, однако иностранная рабочая сила и безработица среди саудовцев продолжает расти[5]. Одним из препятствий является социальное сопротивление определенным видам занятости. Работа в сфере обслуживания и продажах считается абсолютно неприемлемой для граждан Саудовской Аравии, это значительно усложняет задачу правительства. В Саудовской Аравии есть и другие природные ресурсы, кроме нефти, включая небольшие месторождения полезных ископаемых из золота, серебра, железа, меди, цинка, марганца, вольфрама, свинца, серы, фосфата, мыльного камня и полевого шпата [56].

В стране есть небольшой сельскохозяйственный сектор, прежде всего на юго-западе где годовой уровень осадков составляет 400 мм.

По состоянию на 2017 год поголовье скота составил 7,4 млн. овец, 4,2 млн. коз, полмиллиона верблюдов и четверть миллиона скота. Хотя рабочие места, созданные примерно двумя миллионами ежегодных паломников хаджа, длится недолго, хадж использует больше людей, чем нефть промышленность – 40 000 временных рабочих мест (мясники, парикмахеры, водители автобусов и т. д.) - и 2-3 миллиарда долларов дохода [23Ошибка! Источник ссылки не найден.]

В 2008 году была запущена «Инициатива по инвестициям в сельское хозяйство в Саудовской Аравии», что привело к широким покупкам на миллиард долларов большие участки земли по всему миру: Эфиопия, Индонезия, Мали, Сенегал, Судан и другие.

Одним из наиболее быстрорастущих секторов в стране является недвижимость, несмотря на некоторые нехватки как жилой, так и коммерческой недвижимости. Ряд региональных экспертов считают, что, решив эти проблем рынок станет более сильным.

Недвижимость играет фундаментальную роль в не нефтяной экономике страны. В 2016 году стоимость сделок с недвижимостью, включая существующие единицы составили 281 млрд. с 15 октября по 16 сентября [34]. Сектор недвижимости был в последнее время, благодаря сильным спросу.

Право собственности на землю в Саудовской Аравии обычно ограничивается саудовцами, но это зависит от определенной квалификации. Улучшение этого сектора привлекло ведущих консультантов по недвижимости, таких как Jones Lang LaSalle, Knight Frank и Cluttons в страну. Помимо этого, спрос на профессиональные услуги в сфере недвижимости привлечение региональных педагогов, таких как DREI, для проведения курсов по саудовской недвижимости и даже посвященных книг, ориентированных на рынок таких как Saudi Real Estate Companion.

Недвижимость играет важную роль в «Планах» действий на 2030 год, в котором излагаются важные обязательства правительства Саудовской Аравии связанных с жильем и развитием земли для различных целей. В частности, Vision 2030 гласит: «Где она существует в стратегических мы также воспользуемся государственными резервами недвижимости. Мы будем выделять приоритетные области в городах для не нефтяного сектора Недвижимость учреждений, торговых и развлекательных центров, большие площади вдоль наших берегов будут посвящены туристическим проектам и соответствующим землям будут выделены на промышленные проекты»[12].

В рамках Национального плана трансформации («Видение») жилищный сектор с бюджетом в 59 млрд. Леев является самой большой областью государственных расходов. В Плане также имеются цели[10].

- увеличение доли сектора недвижимости в ВВП от 5 до 10 процентов;
- установление партнерских отношений с разработчиками частного сектора для разработки государственной земли для жилищных проектов.

В частном секторе Саудовской Аравии доминирует несколько крупных предприятий в сфере услуг, прежде всего в строительстве и недвижимости - Olayan, Zamil, Almarai, Mobily, STC, SABIC, Sadara, Halliburton, Baker Hughes,

Flynas, Hilton, Zain, Yanbu Cement, Alhokair, MBC, Mahfouz, and Al Rajhi. Эти фирмы «сильно зависят от государственных расходов», которые зависят от нефтяных доходов[3].

В течение 2003-2013 гг. были приватизированы «несколько ключевых секторов» – коммунальное водоснабжение, электричество, телекоммуникации и части образование и здравоохранение.

Можно сделать вывод, что движущими силами экономики Саудовской Аравии являются практически все секторы экономики, среди которых наибольшую долю составляет нефтяной сектор. Правительство страны понимает проблемы экономики, и предпринимает действия, способствующие диверсификации экономики, о которых написано в параграфе 3.2.

Следующей страной мы рассмотрим Нигерию. Она является африканской страной со средним уровнем доходов, смешанной экономикой и развивающимся рынком, с расширением производственных, финансовых, сервисных, коммуникационных, технологических и развлекательных секторов. Она считается 30-й по величине экономикой в мире по номинальному ВВП и 23-м по величине по паритету покупательной способности. Это крупнейшая экономика в Африке; его вновь возникающий производственный сектор стал крупнейшим на континенте, и он производит значительную долю товаров и услуг для западноафриканского субконтинента.

По оценкам, доказанные запасы нефти в Нигерии составляют 35 миллиардов баррелей ($5,6 \times 10^9$ м³); запасы природного газа составляют более 100 триллионов кубических футов (2800 км³). Нигерия является членом Организации стран-экспортеров нефти (ОПЕК). В число видов сырой нефти, экспортируемой Нигерией, входят легкая нефть Bonny, сырая нефть Forcados, сырая нефть Qua Ibo и сырая нефть Brass River. Плохие отношения с коренными общинами, дезорганизация нефтяной инфраструктуры, серьезные экологические проблемы и проблемы личной безопасности во всем нефтедобывающем регионе дельты Нигерии продолжают поражать нефтяной сектор Нигерии.

Предпринимаются усилия, чтобы решить эти проблемы. Для содействия экономическому и социальному развитию в регионе была создана новая организация, Делегационная комиссия по развитию дельты Нигера (NDDC). США остаются крупнейшим покупателем сырой нефти в Нигерии, на долю которой приходится 40% общего объема экспорта нефти в стране; Нигерия обеспечивает около 10% от общего объема импорта нефти в США и занимает пятое место среди импортируемой нефти в США.

Соединенное Королевство является крупнейшим торговым партнером Нигерии, за которым следуют Соединенные Штаты. Хотя торговый баланс в значительной степени благоприятствует Нигерии, благодаря экспорту нефти большая часть экспорта США в Нигерию, как полагают, входит в страну за пределами официальной статистики правительства Нигерии, поскольку импортеры стремятся избежать тарифов в Нигерии. Чтобы противодействовать контрабанде и недофинансированию импортерами, в мае 2001 года правительство Нигерии учредило полную программу инспекций для всего импорта.

Правительство также поощряет расширение иностранных инвестиций, хотя инвестиционный климат остается сложным для всех. Запасы американских инвестиций составляют почти 7 миллиардов долларов, в основном в энергетическом секторе. Exxon Mobil и Chevron являются двумя крупнейшими корпорациями США в области добычи нефти и газа на шельфе. Значительный экспорт сжиженного природного газа начался в конце 1999 года и планируется расширить, поскольку Нигерия стремится устранить сжигание газа.

В XXI веке Нигерия смогла избавиться от нефтяной зависимости, но ее отрицательное влияние на экономику все еще проявляется в низкой энергоэффективности, высокой коррупции и нефтяном бюджете.

В 2000-х начинается резкий рост сельскохозяйственного сектора. Если в 2001 году его добавленная стоимость на душу населения составляла 266 долларов (в долларах 2010 года), то в 2007 году — уже 496 долларов. Рост продолжился также после падения цен на нефть и общей стагнации мировой

экономики из-за финансового кризиса 2008 года. В 2015 году показатель вырос еще на 18% и составил 583 доллара. Этому частично способствовала экономическая экспансия Китая на Африканском континенте. Так, Нигерия начала активное выращивание маниока и вскоре стала самым крупным его экспортером (Китай — самым крупным импортером). В период между 2007 и 2009 годом КНР направила более ста агротехнологов в Африку, чтобы оказать помощь в планировании сельскохозяйственного развития. В 2009-м делегация нигерийских специалистов проходила обучение в Китае. Однако все же большинство инвестиций Китая были направлены в нефтегазовый сектор и строительство[12].

Отдельного внимания требует телекоммуникационный сектор Нигерии. Его вклад в ВВП измерила консалтинговая компания McKinsey & Company, которая составила индекс ВВП. Если исключить из показателя ВВП нефтегазовую составляющую, то окажется, что интернет-технологии образуют 1,5% ВВП Нигерии (2 млрд долларов в абсолютных цифрах), что соответствует уровню Бразилии и ЮАР (лидер — Швеция с 6%) 15. При этом 75% показателя ВВП формируются за счет частного потребления. Еще 25% составляют государственные расходы — по этому показателю Нигерия на первом месте среди африканских стран.

В Нигерии налажено производство доступной электроники. Например, компания Veda и ее партнеры разработали программу по предоставлению студентам недорогих ноутбуков местной сборки. Фирма Mi-Fone собирается наладить местное производство смартфонов.

Появляется все больше площадок для развития собственного высокотехнологичного бизнеса. Наиболее успешные из них Co-Creation Hub и Wennovation Hub.

По состоянию на 2015 год 58% ВВП Нигерии составляет сфера услуг, еще 20% — сельское хозяйство. Нефтегазовая доля занимает уже сравнительно небольшие 10%. В течение 15 лет экономика росла в среднем на 7% в год.

Однако ресурсное прошлое оставило следы в структуре нигерийской экономики.

Таким образом рост нефтяной зависимости и, как следствие, волатильность экономического роста затормозили развитие экономики вплоть до начала XXI века. Развитие в телекоммуникационном и высокотехнологичном секторах способствует освобождению от нефтяной зависимости, однако страна все еще страдает от наследия своего ресурсного прошлого.

Объединённые Арабские Эмираты. Следующей страной ОПЕК рассмотрим Объединённые Арабские Эмираты. ОАЭ имеет вторую по величине экономику в арабском мире (после Саудовской Аравии) с валовым внутренним продуктом (ВВП) в размере 377 млрд. Долл. США (AED1,38 трлн) в 2012 году треть ВВП приходится на доходы от нефти. Ожидается, что в 2013 году ожидается рост экономики на 4-4,5% по сравнению с 2,3-3,5% за предыдущие пять лет. После обретения независимости в 1971 году экономика ОАЭ выросла почти в 231 раз до 1,45 трлн. Дирхамов в 2013 году. Ненефтяная торговля выросла до 1,2 трлн. Экв., Что примерно в 28 раз больше, чем в период с 1981 по 2012 год[Ошибка! Источник ссылки не найден.].

Экономика ОАЭ является одной из самых открытых во всем мире, и ее экономическая история восходит к временам, когда корабли плыли в Индию вдоль побережья Суахили, как далеко на юг от Мозамбика.

Текущий ВВП ОАЭ составляет 386,4 млрд. Долларов, в то время как индивидуальная доля составляет почти 70 тысяч долларов.

Международный валютный фонд (МВФ) ожидал, что экономический рост ОАЭ увеличится до 4,5% в 2015 году по сравнению с 4,3% в 2014 году. МВФ объяснил потенциально сильный экономический рост ОАЭ в докладе «Перспективы развития мировой экономики» в увеличении вклада не нефтяных секторов, который зарегистрировал средний показатель роста составляет более 6% в 2014 и 2015 годах. Такой вклад включает в себя банковскую деятельность, туризм, торговлю и недвижимость. Значительно увеличилось увеличение

покупательной способности Эмираты и государственных расходов в инфраструктурных проектах.

На международном уровне ОАЭ входит в первую десятку для мирового бизнеса по обслуживанию, по данным АТ Kearney, 30 лучших в странах с наибольшей сетью ВЭФ и в верхнем квартале как наименее коррумпированная страна по индексу коррупции ТП[14].

При импорте в 2012 году 273,5 млрд. Долл. США, ОАЭ отдали первенство Саудовцам в качестве крупнейшего потребительского рынка в регионе. Экспорт составил 314 млрд. Долл. США, что делает ОАЭ вторым по величине экспортером в регионе[28].

ОАЭ и Индия являются основными торговыми партнерами друг друга, причем последние имеют много своих граждан, работающих и живущих в первом. Торговля составляет более 75 млрд. Долл. США (AED275,25 млрд.) [9]. В первую пятерку основных стран-партнеров ОАЭ в 2014 году входят Иран (3,0%), Индия (2,9%), Саудовская Аравия (1,5%), Оман (1,4%) и Швейцария (1,2%). В пятерку крупнейших поставщиков ОАЭ входят Китай (7,4%), США (6,4%), Индия (5,8%), Германия (3,9%) и Япония (3,5%).

Развитие сектора недвижимости и инфраструктуры в течение последнего года способствовало превращению страны в глобальное туристическое направление. Вклад туризма в ВВП Эмирата увеличился с 3% в середине 1990-х годов до более чем 16,5% к концу 2010 года. Эта тенденция поддерживается огромными государственными инвестициями в туристические проекты (47 млрд. Долларов в год), в основном тратить аэропорты, увеличивать их пропускную способность, создавать новые аэропорты и порты.

Сектор недвижимости оказывает положительное влияние на развитие, возможности трудоустройства, инвестиции и туризм, поскольку проекты недвижимости были запущены для удовлетворения потребностей рынка и растущего спроса на жилье и коммерческие подразделения, особенно в Дубае и Абу-Даби. В ОАЭ есть 18 туристических отелей из 155 (150 метров), которые существуют во всем мире. Это делает ОАЭ третьим пунктом назначения с

такими турами после Китая и Америки в 2014 году. Эти здания относятся к достопримечательностям ОАЭ для туристов.

Резкий скачок в секторе недвижимости и развитие инфраструктуры в ОАЭ в течение последнего года способствовали превращению этой страны в глобальное туристическое направление по преимуществу. Таким образом, вклад туризма в ВВП Эмирата увеличился с 3% в середине 1990-х годов до более чем 16,5% к концу 2010 года. Эта тенденция поддерживается огромными государственными инвестициями в туристические проекты (47 млрд. Долларов в год) главным образом для расходования аэропортов, увеличения их пропускной способности, создания новых аэропортов и портов.

В ОАЭ есть 18 туристических отелей из 155 (150 метров), которые существуют во всем мире. Это делает ОАЭ третьим пунктом назначения с такими турами после Китая и Америки в 2014 году. Эти здания входят в число аттракционов ОАЭ для туристов. Дубай принял ослепительные идеи в строительстве и дизайне этих высоких туров.

В ОАЭ имеется около 37% нефтяной и газовой промышленности региона, химической промышленности, энергетики и водных ресурсов, и проектов мусора. Правительство ОАЭ вводит огромные средства в проекты в сфере туризма и недвижимости, особенно в Абу-Даби и Дубае. Остров Аль-Саадият в Абу-Даби и Бурдж-Халифа в Дубае, самая высокая башня в мире, центральная часть мира в районе «Джебель-Али» - это точка в случае основных этапов, которые придавали ОАЭ высокий профиль мирового туристического направления. Согласно отчету о глобальной конкурентоспособности на 2013-2014 годы, ОАЭ заняли четвертое место в мире по качеству инфраструктуры.

Таким образом, Объединённые Арабские Эмирата примерно так же, как и Саудовская Аравия стремятся развиваться все секторы экономики. Но крупнейшая доля принадлежит нефтяному сектору. Финансово-экономические ресурсы этой страны позволяют вкладываться в другие отрасли и развивать их. Правительство стремится диверсифицировать экономику.

Венесуэла

В этой связи большой интерес представляют опыт и проблемы экономического развития Венесуэлы – страны, где внешнеэкономические связи сформировались под воздействием интереса стран первого мира к дешевым природным энергетическим ресурсам и где интеграция в мировое хозяйство началась лишь с приходом к власти У.Чавеса в начале XXI века.

Венесуэла является типичным примером страны, экономика которой зависит от экспорта нефти, мировые цены на которую определяют состояние экономики страны. Опыт Венесуэлы по диверсификации экономики имеет актуальную значимость для стран-нефтеэкспортеров. Кроме того, структурная схожесть с экономикой России делает экономический опыт Венесуэлы интересным для российской экономической науки.

Сегодня Венесуэла входит в число тридцати крупнейших экономик мира и играет важную роль в глобальной экономике, являясь членом Организации стран-экспортеров нефти (ОПЕК) и выступая на мировой арене как одна из крупнейших нефтяных стран. Это позволяет относить ее к числу государств, оказывающих заметное влияние не только на региональные, но и на мировые процессы. В результате усилий У.Чавеса по координации политики стран – членов ОПЕК возросла роль Венесуэлы в формировании мировых цен на нефть, что представляется особенно важно в условиях сложившейся конъюнктуры на мировом рынке нефти. Вопрос стабилизации мировых нефтяных рынков представляет особую значимость для России и в этой связи возрастает роль взаимодействия с Венесуэлой с целью координации подходов относительно совместных действий на указанном направлении и влияния на принятие решений странами-членами ОПЕК.

Венесуэла имеет смешанную экономику, а это означает, что существуют как частные, так и государственные предприятия. Некоторые из государственных организаций управляются сотрудниками по плану совместного управления, начатому Уго Чавесом. С помощью этого плана работы сотрудники разрабатывают политику управления и годовые бюджеты. Эти сотрудники также голосуют за руководителей и руководителей отделов.

Его номинальный валовой внутренний продукт (ВВП) на 2015 год составил 131,9 млрд. Долл. США. Номинальный ВВП на душу населения составляет приблизительно 4 262 долл. США в год. Численность рабочей силы составляет 14,34 миллиона человек. Наибольший процент этих лиц работает в социальных и личных услугах (31,4%). За этим последовали индустрия услуг (23,4%), производство (11,6%) и строительство (9%).

Рассмотрим ведущие отрасли промышленности в Венесуэле. Экономика Венесуэлы в основном основана на эксплуатации и производстве нефти. Только одна нефть составляет более 50% общего ВВП страны. Наиболее распространенными продуктами производственного сектора являются алюминий, цемент, сталь, электроника, автомобили, продукты питания и напитки. Сельское хозяйство, которое составляет 3% от экономики, фокусируется на выращивании риса, кукурузы, фруктов, говядины и свинины.

Рассмотрим лучшие экспортные товары, импортные товары и торговые партнеры. В 2014 году эта страна экспортировала товары на сумму 63 млрд. Долл. США, что сделало Венесуэлу 51-й по величине экспортной экономикой в мире. Основными экспортируемыми товарами являются сырая нефть (47,8 млрд. Долл. США), нефтепродукты (10,9 млрд. Долл. США), ациклические спирты (606 млн. Долл. США), золото (580 млн. Долл. США) и нефтяной кокс (425 млн. Долл. США). Большая часть экспорта из Венесуэлы импортируется такими странами, как США (27,5 млрд. Долл. США), Индия (11,7 млрд. Долл. США), Китай (10,1 млрд. Долл. США), Сингапур (3,86 млрд. Долл. США) и Испания (1,55 млрд. Долл. США).

Венесуэла импортировала 36,6 млрд. Долл. США товаров, что дает стране положительный торговый баланс в размере 26,3 млрд. Долл. США. Большинство импортируемых товаров - рафинированная нефть (2,94 млрд. Долл. США), упакованные лекарства (1,71 млрд. Долл. США), замороженная говядина (1,07 млрд. Долл. США), концентрированное молоко (776 млн. Долл. США) и кукуруза (726 млн. Долл. США). Основными импортными партнерами являются США (10,1 млрд. Долл. США), Китай (5,62 млрд. Долл. США),

Бразилия (4,63 млрд. Долл. США), Аргентина (1,98 млрд. Долл. США) и Колумбия (1,88 млрд. Долл. США).

Таким образом, из-за крупномасштабной добычи нефти в Венесуэле была сильная и растущая экономика, которая в настоящее время сталкивается с экономической катастрофой. Основные потребности, такие как еда, электричество и медицина, недостаточны и недостаточны для его жителей. Кроме того, в этой стране наблюдается экстремальная инфляция. Например, стоимость мешка с продуктами питания сегодня на 524% дороже, чем в 2015 году. Одной из причин этого кризиса является то, что страна чрезмерно зависела от нефти, а не фокусировалась на диверсификации своей экономики. В период между 2014 и 2015 годами цена на нефть снизилась на 50%, сократив прибыль примерно на 60 млрд долларов.

3.2. Диверсификация как стратегия экономического развития стран ОПЕК.

С лета 2014 года цены на нефть стали стремительно падать. Страны, экономики которых зависят от нефтяных котировок, пострадали больше всего. Последствия этих колебаний, безусловно, представляют собой угрозу для экономики стран ОПЕК.

Саудовская Аравия относится к числу тех стран, которые пострадали от падения цен на нефть, это при том, что доля нефтяного сектора в общем ВВП королевства не самая высокая по сравнению с соседними странами, такими как Кувейт, Катар или Оман. По сравнению с небольшими по численности и размеру соседями, Саудовской Аравии с большим населением было сложнее сократить раздутый государственный бюджет.

Поэтому, диверсификация экономики королевства, стала одной из главных целей последующего развития страны. В девятом пятилетнем плане развития говорилось: «Диверсификация производственной базы саудовской экономики остается главной целью ее экономического развития с начала инициативы по планированию развития в Саудовской Аравии. В первых планах

развития была признана потенциальная опасность зависимости страны от производства и экспорта нефти».[**Ошибка! Источник ссылки не найден.**]. Таким образом, ориентация на диверсификацию экономики является важным элементом в построении современной устойчивой экономики. Амбициозный план развития Саудовской Аравии до 2030 года предусматривал масштабную диверсификацию экономики, которая могла бы уменьшить степень зависимости королевства от нефти, как единственного источника дохода. Успешное достижение этой цели во многом будет зависеть от реализации задач по развитию других, ненефтяных секторов экономики и инвестиций в человеческий капитал.

На сегодняшний день в рамках политики экономической диверсификации были реализованы многие проекты, включающие развитие инфраструктуры, укрепление бизнес-среды, поддержку малого и среднего бизнеса, и улучшение образовательной системы. Значительный рост в ненефтяных секторах был достигнут благодаря усилиям правительства по диверсификации. Эти достижения включают: инвестиции в трансформационные отрасли, розничный бизнес, связь и информационные технологии, а также строительство и девелопмент. Несмотря на достигнутые результаты, королевство все еще нуждалось в продолжении политики диверсификации [30].

Для любой экономики всегда опасно полагаться на один или несколько природных ресурсов, попадая в «ресурсное проклятие». Ограниченное количество источников дохода, подверженных колебанию в цене на международных рынках, оказывают огромное влияние на бюджет, финансовую стабильность и экономическое развитие страны. Таким образом, подобная ограниченность не может быть достаточным для активизации многомерного процесса устойчивого развития. МВФ выпустил предупреждения, в которых излагалась настоятельная необходимость диверсификации экономик стран Персидского залива снижения рисков связанных с падением цен на нефть. Хотя в странах залива уже во всю идут процессы диверсификации, им все еще

предстоит пройти долгий путь для стимулирования производства в несырьевом секторе.

Видный экономист Самуэльсон (Samuelson, 1968) описывает экономическую диверсификацию как «акцию инвестирования в различные активы, выгодой которых является снижение рисков, особенно во время рецессии, инфляции, дефляции и т. д.»

Под диверсификацией обычно понимают диверсификации экспорта и проведение реформ, направленных на снижение зависимости от ограниченного количества экспортных товаров, которые всегда подвержены ценовым и количественным колебаниям на международных рынках». Хотя диверсификация экономики проявляется в наличии установленного разнообразия в экспорте, производстве и источниках доходов, она в целом представляет собой «изменение источников национального дохода для уменьшения зависимости от одного конкретного ресурса» [1].

Соответственно, мы можем определять экономическую диверсификацию как: диверсификацию национальных источников дохода посредством реструктуризации экономики и повышения доли различных экономических секторов в бюджете. Это достигается путем создания широкой базы продуктов для местного рынка и на экспорт, которые не зависят от одного ресурса и не подвержены колебаниям на международных рынках.

Для экономической диверсификации необходимы коренные изменения в экономических структурах, чтобы они опирались на большой базе производственных мощностей с цепочками с высокой добавленной стоимостью и конкурентоспособными отраслями. Экономическая диверсификация включает горизонтальную и вертикальную диверсификацию. Под горизонтальной, обычно, понимают создание возможностей для производства новых товаров, связанных или несвязанных с первичным сектором, таким как горнодобывающая промышленность, энергетика и сельское хозяйство и т. д.

Вертикальная диверсификация означает разработку продукта для дальнейшего повышения его добавленной стоимости за счет использования

местных или импортированных составляющих, путем вовлечения нескольких отраслей и расширения «вертикали» производства. Вертикальная диверсификация характерна для Саудовской Аравии, которая после добычи нефти и газа использует сырье для производства нефтепродуктов, нефтехимии, а также в энергоемких отраслях промышленности. Подобные проекты зависят от нефти, являются крупномасштабными, капиталоемкими и, зачастую, принадлежат государству. МВФ отмечает, что, несмотря на ощутимые положительные социально-экономические результаты, нынешняя модель все еще зависит от нефти.

Таким образом, реальная диверсификация требует большей горизонтальной интеграции в диверсификацию путем производства продуктов, которые заменяют импорт - продукты питания, строительные материалы, коммуникационные и информационные технологии, туризм и т. д. Соответственно, мы можем указать настоятельную необходимость диверсификации экономики в Саудовской Аравии по следующим направлениям:

- достижение экономического роста и устойчивого развития, повышающего жизненный уровень, создание богатства и возможностей для трудоустройства, а также поощрение разработки новых знаний и технологий;
- обеспечение стабильной экономической среды, которая стимулирует местные и иностранные инвестиции и способствует созданию благоприятного климата для деловой среды;
- реструктуризация национальной экономики для достижения большего разнообразия и продуктивности, а также уменьшения зависимости от ограниченного количества источников дохода;
- достижение диверсификации в национальных источниках доходов и использование более чем одного источника;
- повышение доли различных не нефтяных секторов экономики в ВВП и повышение их эффективности и взаимозависимости;

- снижение рисков ценовых колебаний экспортируемых товаров и активизация торговли путем диверсификации экспорта;
- увеличение занятости для граждан в частном секторе путем развития различных секторов экономики;
- повышение производительности труда, человеческого капитала и, в свою очередь, темпов экономического роста;
- создание основ ненефтяной экономики, которые будут все более востребованы со временем, когда нефтяные доходы необратимо уменьшатся.

Нефтяные богатства сыграли ключевую роль в развитии саудовской экономики и увеличения ВВП королевства, которое составляет четверть общего ВВП стран БВСА. За последние несколько лет под влиянием низких цен на нефть реальный ВВП сократился на 13,83% в 2015 году по сравнению с показателями 2014 года, а в 2016 году упал еще на 1,86%. Номинальный ВВП, выраженный в текущих рыночных ценах, не снизился, а даже вырос на 4,11% в 2015 году и на 1,40% - в 2016 году, соответственно[31].

За последние девятнадцать лет за исключением 2009 и 2016 годов был постоянный рост значений ВВП. В 2008 году размер ВВП составил около 1,95 трлн. саудовских риалов, годом позднее, в результате глобального финансового кризиса показатель упал на 17,45%. Затем экономика восстановилась, увеличившись до 2,51 трлн саудовских риалов в 2011 году и 2,84 трлн саудовских риалов в 2014 году. С начала падения цен на нефть ВВП сократился до 2,44 трлн саудовских риалов в 2015 году и 2,39 трлн саудовских риалов в 2016 году. В этот период нефтяной сектор зафиксировал самый высокий отрицательный рост - 45,70% в 2015 году и -9,75% в 2016 году.

Показатели реального ВВП в постоянных ценах показали, что экономика Саудовской Аравии продолжает достигать положительных темпов роста, но медленнее, чем раньше: в 2016 году она выросла на 1,40% по сравнению с ростом на 4,11% в 2015 году. Кроме того, в ненефтяном секторе произошло замедление темпов роста: государственный сектор продолжил снижение с 2013 года (6,93%) до 0,51% в 2016 году, а частный сектор зафиксировал снижение на

0,11%. С другой стороны, нефтедобывающий сектор имел самые высокие темпы роста (3,37%), несмотря на явное снижение по сравнению с показателями 2015 года (5,27%).

В таких секторах, как нефтепереработка и недвижимость владение наметилось улучшение темпов роста, в то время как в других отраслях, таких, как сельское хозяйство, лесное хозяйство и рыболовство, электроэнергетика и др. Темпы роста сократились. В некоторых секторах (добыча полезных ископаемых, производство, строительство, оптовая торговля, розничная торговля, рестораны и гостиницы) сохраняются отрицательные темпы роста.

Данные по ВВП на душу населения доказывают противоречивую ситуацию. В 2008 году его показатель составил 75,590 саудовских риалов на душу населения, в 2011 году этот показатель вырос до 88,497 саудовских риалов и продолжал расти до самой высокой точки в 94,274 саудовских риалов в 2012 году. После наметилась тенденция снижения, в 2016 году этот показатель составил уже 75,641 саудовских риалов (уровень 2008 года). В соответствии с «Индексом глобальной конкурентоспособности», в 2016 году Саудовская Аравия заняла 29 место из 144 среди наиболее конкурентоспособных стран мира и 3 место среди арабских стран после ОАЭ и Катар. Экономическая диверсификация является жизненной необходимостью для Саудовской Аравии, поскольку ее экономическая структура по-прежнему сильно зависит от нефти. Не было каких-либо конкретных изменений в структуре диверсификации производственной базы страны, что создало бы возможности для занятости в частном секторе, повышало бы конкурентоспособность и производительность, обеспечивало бы устойчивый рост и создало бы индустриальную экономику, важную для будущего, когда начнется спад поступлений от продажи нефти. Зависимость экономики королевства от нефтяных поступлений раскрывает две ключевые проблемы для политиков. Первая – каким образом лучше всего справляться с нынешней значительной зависимостью страны от нефтяных доходов и обеспечивать, по максимуму, защиту местной экономики от колебаний на мировом нефтяном

рынке. Вторая - как помочь саудовской экономике диверсифицировать свою структуру, с тем чтобы со временем минимизировать зависимость от нефти.

Экономическая диверсификация позволит Саудовской Аравии, во-первых, снизить свою зависимость от колебания цен на сырье, в частности нефть, на международных рынках. Во-вторых, учитывая растущее число населения трудоспособного возраста, развитие не нефтяных секторов экономики позволит предоставлять больше возможностей для трудоустройства в частном секторе. В-третьих, диверсификация поможет повысить производительность и обеспечить устойчивый рост. Наконец, диверсификация позволит заложить основание для не нефтяной экономики, которая будет крайне необходима королевству с течением времени, когда поступления от продажи углеводородов резко сократятся. Несмотря на различные аспекты экономической диверсификации, характерные для конкретной страны, существует ряд общих важных элементов (см. табл. 3.1).

Таблица 3.1

Элементы экономической диверсификации

представление мощных стимулов для ведения бизнеса
изучение и поддержка нетрадиционных секторов
содействие экспорту
улучшение интеграции торговли
привлечение прямых иностранных инвестиций
опора на высокие технологии
развитие малых и средних предприятий (малый и средний бизнес)
привлечение внешних инвестиций для получения не нефтяных доходов из этих инвестиций.

Источник: [63]

Саудовская Аравия пытается диверсифицировать свою экономику по нескольким направлениям, наиболее важные из которых перечислены ниже:

- улучшение бизнес-среды в королевстве;
- разработка национальной инфраструктуры и инвестирование в образование граждан с последующим эффективным применением их навыков;
- развитие экономических и промышленных городов для содействия созданию промышленных кластеров и, в свою очередь, предоставление

улучшенных услуг. экономические и промышленные города включают около половины всех обрабатывающих производств в саудовской аравии. в настоящее время осуществляется взаимосвязь между университетами и этими городами в целях активизации операций в области исследований и разработок, и координации сотрудничества;

- поддержка сектора малого и среднего бизнеса посредством ряда инициатив, таких как программа «кафала» [спонсорство]. саудовский кредитно-сберегательный банк, в настоящее время сменивший название на банк социального развития, предлагает кредиты для малого и среднего бизнеса, а в самом банке созданы специальные подразделения для этого направления. создано саудовское кредитное бюро (simah);

- наращивание инвестиций в высокопроизводительные производственные сектора и использование валютных резервов для ускорения передачи технологий, продвижения и поддержки экспорта не нефтяных продуктов;

- обеспечение того, чтобы работникам предоставлялись системы обучения и образования, которые позволяли им работать в частном секторе и разрабатывать научные исследования;

- изучение опыта стран с многообразной экономической структурой (канада, норвегия, малайзия);

- использование конкурентного преимущества стран персидского залива в области коммуникаций и информационных технологий. согласно показателям развития коммуникационной и информационной технологии, страны региона находятся в топ-60 из 166 стран в соответствии с годовым отчетом международного союза электросвязи.

Эти серьезные шаги привели к небольшому снижению зависимости от нефтяного сектора в прошедшие несколько лет. Диверсификация экономики Нигерии является хорошим примером для других стран, имеющие сельскохозяйственные ресурсы, а также запасы полезных ископаемых.

Нигерия имеет большое пространство сельскохозяйственных угодий. Это составляет 77,7 процента от общей площади Нигерии, которая составляет 910,8 тысячи квадратных километров. Из этой общей суммы 37,3 процента составляют пахотные земли, 7,4 процента находятся под постоянной культурой и 9,0 занимают леса. Поэтому огромное количество земли доступна для сельскохозяйственной деятельности. Самое главное, сельское хозяйство Нигерии разнообразно и имеет четыре подсектора: растениеводства, животноводства, рыболовства и лесного хозяйства.

В том же духе Нигерия благословлена широким разнообразием твердых минералов, которые широко распространены практически во всех регионах страны. До настоящего времени было найдено около 33 твердых полезных ископаемых, которые находились в 450 местах по всей стране.

К ним относятся уголь, касситерит (оловянная руда), колумбит, мрамор, танталит, вольфрам, золото, свинец, цинк, известняк, каолин, глина, сланцы и радиоактивные минералы, такие как монацит, циркон, молибделит и бариты. Другие – это стеклянный песок, битумный песок, уран, серпентин, фосфат, куприт, гранит, тальк руда, гипс, полевошпат, бентонит, кальцинированная сода, железная руда, доломит и т. д.

Таким образом, Нигерия благословлена большей частью минерального сырья, необходимого для развития промышленного производства. Эффективное сотрудничество между правительством и частным сектором в использовании этих богатых сельскохозяйственных и твердых полезных ископаемых, которые хорошо распределены по всей стране, несомненно, поставит Нигерию со стороны устойчивого роста и развития.

Несмотря на то, что нефть составляет значительную долю экспортных поступлений в Нигерии, его значение в ВВП ниже, чем в нефтегазовом секторе, и особенно тревожным является тот факт, что его состояние находится в нисходящем тренде в последние годы с тяжелыми последствиями для экономики Нигерии.

Например, вклад сырой нефти и природного газа в ВВП стран снизился с 14,95 процента в 2011 году до 9,61 процента в 2015 году, тогда как сельскохозяйственный сектор в эти соответствующие периоды обеспечил 23,35 процента и 23,11 процента ВВП стран. Кроме того, нефтепереработка способствовала менее 0,5% ВВП страны, поскольку Нигерия просто экспортирует сырую нефть, цена которой определяется экзогенно.

К сожалению, цены на нефть в последние четыре года снижались. В среднем в 2012 году в размере 113,5 долл. США баррель сырой нефти продается менее чем за 50,00 долл. США (CBN, 2014 и 2016 годы). Также уместно отметить, что основная часть нигерийского населения зарабатывает себе на жизнь от ненефтяного сектора только одним сельскохозяйственным сектором, обеспечивая занятость более 70,0% населения, в то время как сельскохозяйственные продукты и полуфабрикаты сельскохозяйственной продукции основной объем поступлений от не нефтяного экспорта (таблица

Именно на этом фоне каждый квартал был вызван вопрос о диверсификации нигерийской экономики от нефти к другим секторам. Учитывая богатые сельскохозяйственные и минеральные ресурсы, имеющиеся в стране, очевидно, что эти два сектора быстро победят в стремлении диверсифицировать нигерийскую экономику, и это является предметом этой статьи.

Рассмотрим подробнее сельскохозяйственный сектор Нигерии. На протяжении многих лет он остается основой нигерийской экономики, несмотря на доминирующую роль нефтяного сектора в качестве основного источника иностранной валюты для страны.

Нигерийский сельскохозяйственный сектор вносит наибольшую долю в ВВП страны; он является крупнейшим не нефтяным экспортером. На протяжении многих лет сельскохозяйственные продукты, а также произведенные и полуфабрикаты сельскохозяйственной продукции составляли 86,6 процента от общего объема экспортных поступлений, не связанных с нефтью.

Также этот сектор является крупнейшим работодателем для населения и вносит ключевой вклад в борьбу против нищеты. Большая часть граждан Нигерии получает свои доходы от сельского хозяйства и смежных видов деятельности.

Однако за эти годы темпы развития сельскохозяйственного сектора не соответствовали потребностям быстро растущего населения, что привело к постепенному росту импорта продовольствия и промышленного сырья. Например, импорт продовольствия и живых животных увеличился. Аналогичным образом импорт животного и растительного масла и жира, основного сырья в пищевой промышленности.

Также были подорваны потенциалы сектора агробизнеса как основного работодателя растущей рабочей силы и источника иностранной валюты. В результате значительная часть населения, многие из которых живут в сельских районах, остаются бедными; в то время как Нигерия далека от продовольственной безопасности. Чтобы диверсифицировать экономику через сельскохозяйственный сектор, необходимо сначала изучить ограничение, препятствующее эффективному функционированию сектора, с тем чтобы избежать старых ловушек.

Ограничения, с которыми сталкивается аграрный сектор Нигерии, как и большинство других стран Африки к югу от Сахары, можно разделить на внутренние (эндогенные) и внешние (экзогенные) ограничения (см. табл. 3.2):

1) Внутренние ограничения включают в себя низкую ресурсную базу и малое использование современных сельскохозяйственных ресурсов, плохую инфраструктуру, экологические проблемы, неблагоприятный климат, гражданские беспорядки / террористические атаки и плохое управление экономикой (управление).

2) Основные внешние ограничения, с другой стороны, включают неблагоприятное движение в условиях торговли и снижение во внешней торговле и иностранных инвестиций.

Ограничения, с которыми сталкивается аграрный сектор Нигерии

К внешним ограничениям относятся	К внутренним ограничениям относятся
<p>Одним из наиболее серьезных из этих внешних факторов является ухудшение условий торговли в Нигерии, как и большинство других африканских стран, с сокращением традиционного экспорта как по цене, так и по количеству, а также увеличение объема инвестиций, как по цене, так и по объему. Кроме того, доля Нигерии на мировом рынке этих товаров падает с увеличением объема производства этих товаров азиатами (Индонезия, Малайзия и Китай) по более низкой цене. С другой стороны, политика импорта западных промышленно развитых стран также сыграла важную и отрицательную роль в экспорте в Нигерии.</p>	<p>Ограничения ресурсов и низкая скорость технологического усовершенствования. Нигерийское сельское хозяйство в основном питается от дождя, и в нем по-прежнему доминируют мелкие владельцы с ограниченными ресурсами, используя традиционные методы пастбищного пахотного сельского хозяйства, низкий уровень использования подходящих материалов и малое принятие новых технологий.</p>
<p>К сожалению, внутрирегиональная торговля в Африке является низкой, поскольку большинство африканских стран производят аналогичные продукты для экспорта, в основном первичные сельскохозяйственные продукты, в то время как большая часть добавленной стоимости осуществляется в западных промышленно развитых странах. Кроме того, их транспортная инфраструктура предназначена для экспорта в Западную Европу, Японию и т. Д., А не в соседние страны. Поэтому необходимо изучить больше рынков сельскохозяйственной продукции Нигерии. Кроме того, необходимо уделять больше внимания добавлению стоимости, чтобы увеличить долю рынка в производстве и полуфабрикатах Нигерии. Необходимо укреплять цепочку создания стоимости сельскохозяйственной продукции.</p>	<p>Проблемы, связанные с маркетингом сельскохозяйственной продукции. Маркетинг сельскохозяйственной продукции еще недостаточно хорошо скоординирован, особенно для продовольственных культур. Нет никаких оценок и стандартов, поэтому качество очень низко. Сельскохозяйственные отрасли промышленности должны были бороться с ростом стоимости операций в отношении коммунальных услуг, таких как энергия и вода, а также машины и инструменты. К сожалению, высокая стоимость кредитов и жесткие требования ограничивали доступ фермеров к средствам из банков, которые помогли бы им решить некоторые из их проблем маркетинга и повысить производительность сельского</p>

<p>За последние годы уровень иностранных инвестиций снижается, и это усугубляется политической нестабильностью, неопределенностью получения исполнения контракта и высокой стоимостью ведения бизнеса. Согласованные усилия правительства по устранению этих ограничений помогут увеличить сельскохозяйственный сектор.</p> <p>Рассмотрим подробнее сектор полезных ископаемых.</p>	<p>Проблемы, связанные с экологическими опасностями, несут за собой большую опасность. Важная проблема опустынивания, а также наводнения и эрозии почв остаются очень серьезными для нигерийского сельского хозяйства. Они обычно проявляются иногда при резком снижении количества осадков, потери растительности, деградации почв и обезлесения. В другое время слишком много осадков вызвало наводнение и смывание сельскохозяйственных угодий и утопление животных и человека. Хотя некоторые из этих проблем вызваны природными силами, они также иногда вызваны прямым результатом человеческой деятельности, такой как чрезмерный выпас скота, культивирование, сжигание кустарников и обезлесение и плохая практика сохранения.</p>
---	---

Источник: [77]

Нигерия имеет доступ к большому разнообразию твердых полезных ископаемых, которые широко распространены практически во всех регионах страны. До сих пор было идентифицировано около 33 твердых полезных ископаемых. К ним относятся уголь, касситерит (оловянная руда), колумбит, мрамор, танталит, вольфрам, золото, свинец, цинк, известняк, каолин, глина, сланцы и радиоактивные минералы, такие как монацит, циркон, молибделит и бариты. Другие - это стеклянный песок, битумный песок, уран, серпентин, фосфат, куприт, гранит, тальк руда, гипс, полевои шпат, бентонит, кальцинированная сода, железная руда, доломит и т. Д.

До появления нефти в качестве крупной иностранной валюты в Нигерии использовался сектор твердых полезных ископаемых, который занимал второе место в качестве источника экспортных поступлений для страны.

Поэтому, как и в сельскохозяйственном секторе, ряд проблем препятствует эффективному функционированию сектора твердых полезных ископаемых. Уместно указать на них, чтобы они могли быть хорошо рассмотрены в стремлении диверсифицировать экономику.

Ограничения, связанные с эффективными результатами работы сектора твердых полезных ископаемых.

1. Отсутствие информации. Существует хроническая недоступность соответствующих геологических данных и информации, требуемых инвесторами, желающими войти в промышленность твердых полезных ископаемых. Правительство несет ответственность за предоставление этой информации, которая в конечном итоге привлечет как отечественных, так и иностранных частных инвесторов для инвестиций в эксплуатацию и переработку этих полезных ископаемых для промышленного использования. Ввиду того, что он является капиталоемким, правительству придется дополнить средства государственного сектора капиталом из иностранных источников, таких как гранты / пособия от партнеров по развитию.

2. Отсутствие достаточной мощности в добыче и переработке. Развитие минеральных ресурсов, таких как нефть и газ, требует высоких технологических ресурсов, которых Нигерия все еще не хватает. Поэтому необходимо привлекать иностранное участие посредством привлекательных налоговых стимулов.

3. Плохая инфраструктура. Для эффективной эксплуатации твердых полезных ископаемых необходимы такие инфраструктуры, как транспорт, энергетика, связь, вода и т. Д. Плохое состояние инфраструктуры увеличивает стоимость ведения бизнеса, что является отличным препятствием для частного сектора. В этой области необходимы дополнительные инвестиции для повышения производительности.

4. Неблагоприятная политическая среда. Инвесторы ищут стабильную политику, прозрачность и подотчетность в правительстве, прежде чем использовать свои ресурсы в долгосрочной перспективе, что требуется в

секторе твердых полезных ископаемых. Политическая среда в течение многих лет не была благоприятной и последовательной в Нигерии. Настало время, чтобы наши стратегии были целенаправленными.

5. Правовая и нормативная база. Проблема соблюдения законов о контрактах и собственности в отношении контроля за ресурсами является еще одним важным фактором, препятствующим развитию сектора твердых полезных ископаемых в Нигерии. Крайне важно, чтобы нормативно-правовая база такова, что способствует участию частного сектора в этом очень важном секторе нигерийской экономики. Кроме того, доля владения и контроля со стороны правительств штатов минеральных ресурсов, расположенных на их землях, будет способствовать росту сектора быстрее.

Несмотря на оптимальную производительность секторов сельского хозяйства и твердых полезных ископаемых в Нигерии из-за их пренебрежения с момента открытия нефти в 1970-х годах, эти сектора по-прежнему обладают способностью поставить страну на устойчивый путь роста и развития с учетом изобилия огромные ресурсы, которые еще предстоит использовать.

Объединённые Арабские Эмираты почти с самого начала существования ОАЭ руководство страны уверенно и осознанно взяло курс на диверсификацию экономики. Стратегию достижения этой цели можно вкратце описать пятью тезисами.

Полный контроль над доходами от экспорта ресурсов при максимальной эффективности добычи. Профессиональное управление полученными резервами на глобальных рынках и внутри страны

Фактически государство контролирует все минеральные ресурсы, находящиеся на его территории. Разработка углеводородов, переработка и экспорт, добыча и переработка металлов ведутся в рамках соглашений и под контролем государственных нефтяных компаний Эмиратов. Основная добыча производится компаниями, в которых 60% принадлежит государству, а 40% находится в собственности ведущих компаний мира; это обеспечивает получение новейших технологий, эффективное управление и встроенность

в мировую систему переработки и продажи углеводородов. Государственные компании владеют также от 60 до 100% в смежных бизнесах — разведке, бурении, транспортировке, переработке разного уровня. При этом компании нефтегазового сектора уплачивают налог на прибыль в размере 55–85% в зависимости от типа производства, делая эффективную минимальную долю государства в доходах от добычи углеводородов равной 87,5%, а в среднем близкой к 92%.

Государственный профицит аккумулируется в виде инвестиций в сеть государственных же структур — инвестиционных фондов, компаний и банков. Инвестиционные фонды имеют широкий мандат, инвестируя в 12 активов различных классов по всему миру, приобретая как ликвидные бумаги, так и большие и контролирующие доли в корпорациях. Точных данных по объему управляемых фондами средств нет — их на сегодня не менее 1,2 трлн. долларов. Но имеются свидетельства о весьма успешной инвестиционной деятельности: долгосрочные доходы фондов в среднем составляют 6,5% годовых в долларах США.

Высокий уровень жизни граждан и, соответственно, высокое потребление, обеспеченное за счет дотирования/ Социальная политика Эмиратов основана на том, что государство отказывается от основных видов индивидуального и корпоративного налогообложения и регулирует цены на большие группы товаров во избежание роста цен из-за увеличения доходов населения.

В ОАЭ подоходный налог и налог на добавленную стоимость равны нулю, а ставки налога на доходы корпораций составляют от нуля до 55% в зависимости от дохода. На практике ненулевые ставки применяются только к иностранным банкам и нефтяным компаниям. В совокупности с небольшими налогами, взимаемыми с рентных платежей, налоговая нагрузка на бизнес в Эмиратах составляет примерно 15,9% прибыли (если исключить банки и нефтяные компании — намного меньше).

Но отказ от взимания налогов, позволяющий компаниям щедро делить дополнительную прибыль с местными жителями и намного менее щедро – с трудовыми мигрантами, – лишь часть социального контракта. Вторую часть составляют масштабные субсидии, прежде всего в области энергии и топлива, а также жесткий контроль за ценами. В 2013 году почти 5% ВВП страны было потрачено на субсидирование гражданам энергии и моторного топлива.

Министерство здравоохранения определяет цены на примерно 8 тыс. медикаментов; электричество и вода продаются по жестким тарифам; контролируются цены на большое число потребительских товаров. Такой контроль был законодательно закреплён 23 сентября 2008 года. Фактически власти ОАЭ имеют право устанавливать рекомендованные цены, а ретейлеры должны утверждать цены на товары у специального комитета. Причем утверждение может быть отозвано, если комитет сочтет, что обстоятельства изменились.

Централизованное массивное инвестирование в развитие не углеводородного бизнеса. В 2013 году производство составляло до 56,7% ВВП Эмиратов, а доля трудовых ресурсов, задействованная в нем, превышала 37%. За 15 лет с 2000 года объем ежегодных инвестиций в основной капитал производственных секторов вырос в четыре раза. Стабильно 8% ВВП составляет капитальное строительство, а доля занятых в этом секторе экономики превысила 25% трудовых ресурсов.

Общая стоимость только больших инфраструктурных проектов, которые сегодня находятся в стадии строительства на территории ОАЭ, превышает 104 млрд долларов. Среди них атомная электростанция, аэропорты, железные дороги, комбинаты по производству алюминия, нефтеперерабатывающие заводы, метро. Совокупная стоимость всех строительных проектов, находящихся в производстве сегодня, по официальной оценке, превышает 727 млрд долларов; при среднем сроке сдачи в семь лет это более 30% ВВП. Примерно треть составляет жилищное строительство, треть – индустриальное, еще треть – объекты культуры, здравоохранения, образования. У одних только

проектов, связанных с «Экспо-2020» в Дубае, сметная стоимость превышает 8 млрд долларов.

В течение 90-х годов в ОАЭ активно развивался фондовый рынок и банковский сектор, составляющий 8% ВВП – примерно, как в США. На сегодня в ОАЭ 49 банков (26 из них иностранные), объем активов банковской системы – более 650 млрд. долларов. В ОАЭ есть три фондовые биржи, одна товарная и еще одна – где торгуют биржевыми товарами и деривативами. С 2000 года существует также система, называемая Dubai Financial Market (DFM): подобие биржи, на которой происходит вторичная торговля разнообразными финансовыми инструментами включая акции и паи фондов, местных и иностранных. Иностранные инвесторы создают примерно 40% оборота на местном фондовом рынке. Оборот только DFM составляет порядка 30 млрд долларов в год. ОАЭ является крупнейшим в мире рынком сукука (исламского долга).

Транспорт и логистика дают 6,4% ВВП и используют почти 8% трудовых ресурсов. При этом уже с середины 1990-х ОАЭ относится к самым большим мировым транспортно-логистическим узлам. Две из крупнейших мировых авиакомпаний (№3 и №4 в пересчете на пассажиропоток) принадлежат Эмиратам. Международный аэропорт Дубая (Dubai International Airport) первый в мире по иностранному пассажиропотоку, шестой по общему пассажиропотоку и третий по объему карго-перевозок. Аэропорт приносит порядка 27% ВВП эмирату Дубай. По официальным прогнозам, к 2030 году аэропортовый бизнес в Дубае будет составлять уже более 44% ВВП эмирата, создавая почти 90 млрд. долларов добавленной стоимости в год. Кроме Dubai International в ОАЭ есть еще один крупный аэропорт в Абу-Даби и строится третий, который должен стать самым большим.

Авиакомпании Эмиратов – интересный пример успешного государственного бизнеса. «Эмирейтс» (Emirates Airlines) и «Этиад» (Etihad Airways), вместе владеющие парком из почти 370 воздушных судов, используют разные стратегии, однако обе показывают неизменно растущие

прибыли, в сумме сегодня превышающие 2 млрд. долларов в год. Компании постоянно подвергаются критике со стороны европейских и американских перевозчиков в связи с открытой конкуренцией (при этом европейские и канадские власти сильно ограничивают операции компаний Эмиратов на своем рынке).

Тем не менее основное конкурентное преимущество (помимо эффективного управления) авиакомпаний Эмиратов – низкая себестоимость операций вместе с неограниченными инвестиционными возможностями, предоставляемыми акционерами, – позволяет им расти двузначными темпами в год. Оказывается, контроль себестоимости в государственной компании при ресурсной экономике вполне возможен – если, конечно, государство может обеспечить не только правильную мотивацию сотрудников и эффективное стратегическое управление, но и открытость страны для притока как дешевой рабочей силы, так и высококвалифицированных специалистов, и управленцев из-за рубежа.

Помимо авиаперевозок в ОАЭ развиты перевозки морские – более 15 коммерческих портов включают в себя контейнерные и нефтяные терминалы, промышленные и рыболовецкие сектора. Коммерческий флот ОАЭ состоит из 306 кораблей (192 тысячи тонн водоизмещения).

Туризм приносит ОАЭ более 4% ВВП. Вместе с бизнес-поездками это 8,4% ВВП – больше, чем финансовый сектор. За год страну посещают более 4 млн туристов (более 14 млн человеко-дней). Согласно Travel & Tourism Competitiveness Report 2015, ОАЭ занимает 24-е место в мире по эффективности туристического сектора.

Прямое и косвенное субсидирование государством государственных и частных компаний, отказ от взимания или предельное сокращение ставки налогов. Корпорации в ОАЭ, так же, как и население, платят близкие к нулю налоги – об эффекте такой системы мы уже говорили, касаясь авиакомпаний.

Финансирование деятельности большинства корпораций в стране идет через государственные фонды, стоимость финансирования равна нулю.

Банковское финансирование бизнеса (через кредиты) составляет примерно 95% ВВП, ставка рефинансирования равна 1,5% при продовольственной инфляции в 1,7%. Ставки кредита сильно различаются в зависимости от типа заемщика и других условий, но в среднем составляют от 3 до 6% годовых при CPI в 2015 году около 3,5%. Реальные ставки кредита колеблются около нуля, а субсидия ставки рефинансирования превышает 1,5 п. п.

Помимо этого, отдельные отрасли имеют существенные льготы и субсидируются специальными программами. Отличным примером является сельское хозяйство. Земля под ведение сельскохозяйственного бизнеса любому гражданину ОАЭ выделяется бесплатно без ограничений, кроме назначения участка. Подготовка земли – выравнивание и удобрение почвы, бурение скважин, строительство колодцев – производится за счет государства. На сырье – семена, удобрения, инсектициды и пр. – выплачивается субсидия в размере 50% стоимости. Большой объем технических услуг, например, установка мелиоративных сооружений, оказывается бесплатно. Наконец, почти на все виды затрат можно получить беспроцентный кредит. Государство гарантирует выкуп 100% конечного продукта у фермеров по выгодной цене вне зависимости от конъюнктуры мировых цен.

Максимальное снижение барьеров для международной торговли, капитала и трудовых ресурсов; максимальное сокращение рисков ведения бизнеса. В ОАЭ нет экспортных сборов, тарифов и пошлин.

Страна входит в RAFTA (Pan-Arab Free Trade Area – торгово-экономический союз арабских государств, созданный в 1997 году 18 странами региона) и с 1 января 2005 года не взимает ввозных пошлин с любых товаров, созданных на территории членов RAFTA.

Таможенные пошлины на большую часть товаров из других стран равны нулю или ограничены до 15% и только за счет 200%-ных пошлин на «нехалальные» свинину, алкоголь и табак в среднем составляют 14,3%. Эмират Шарджа взимает 5%-ные пошлины со всех товаров; правда, это скорее

формальность, так как проконтролировать движение товаров внутри Эмиратов невозможно.

Как это ни парадоксально, с учетом огромной доли государства в экономике, ОАЭ уже давно имеют очень высокие оценки с точки зрения обеспечения свободы конкуренции. В 2015 году в отчете Мирового экономического форума страна получила по категориям «плотность локальной конкуренции» и «отсутствие торговых барьеров» существенно более высокие оценки, чем Чили, Мексика, Индонезия и даже Норвегия, не говоря о странах-соседах. В 2014 году Эмираты были поставлены на 16-е место в мире по индексу легкости торговли (enabling trade index) и на первое – по доступности и качеству транспортной инфраструктуры. Тот же Мировой экономический форум оценивает таможенные процедуры ОАЭ как третьи по уровню простоты и эффективности в мире из 140 стран. Индекс качества логистики Мирового банка ставит ОАЭ на 20-е место в мире.

Особую роль в развитии бизнеса в ОАЭ играет концепция особых зон. Первые были созданы в конце XX – начале XXI века. Если на остальной территории ОАЭ по закону 51% компаний принадлежит местным гражданам, не менее 25% сотрудников должны быть местными, а земля и недвижимость принадлежат только гражданам ОАЭ, – то в особых зонах, и только в них, разрешено 100%-ное иностранное владение компаниями. Резиденты зон не выплачивают никаких таможенных пошлин; для них не ограничены валютные операции, существенно упрощены или отменены лицензирование, необходимость следовать локальному законодательству и прочие локальные нормы. Компании-резиденты могут работать только в пределах зоны или за пределами ОАЭ. Однако бизнес на остальной территории ОАЭ можно вести и продажи производить через обычные местные компании; закупки же товаров и услуг допускаются по всей территории ОАЭ напрямую. В особых зонах нет цензуры по отношению к интернету, в отличие от всей остальной территории. Важно, что государство дает предприятиям, становящимся резидентами зоны, гарантии неизменности льгот на 50 лет вперед.

На сегодня в ОАЭ примерно 40 особых экономических зон. В их числе такие известные, как Dubai Creative Cluster (с Интернет-Сити и Медиа- Сити); Dubai International Financial Center; Dubai Multi Commodities Center с 8 тыс. компаний, в основном торгующих драгоценными камнями, металлами и чаем; Dubai Industrial Zone; Khalifa Industrial Zone в Абу-Даби, которая, по уверению властей, после 2018 года будет самой большой индустриальной зоной в мире. Наиболее известна Jebel Ali Free Zone, в которой прописаны 6 тыс. компаний из 80 стран включая входящие в рейтинг Fortune Global 500. Более двух третей ненефтегазовых товаров и услуг в ОАЭ и около 80% ненефтегазового экспорта производится в особых экономических зонах.

Тем не менее ситуация в ОАЭ далека от идиллической. С точки зрения спектра индустрий, как и доходов бюджета, Объединенные Арабские Эмираты все еще остаются бесспорно ресурсозависимыми. В 2013 году 33% экспорта стране принесли углеводороды. В 1998 году, когда цены на нефть были существенно ниже, производство углеводородов достигало в ОАЭ 22% ВВП. В 2000-м – 41%, в 2013 году – 38,3% ВВП. В 2015 году, после драматического падения цен на нефть до уровней, близких к началу 2000-х, доля углеводородов в ВВП страны составляла 31%. Это лучше, чем 41%, но все еще значительно больше, чем во многих других ресурсозависимых странах, даже не претендующих на диверсификацию.

Как и в случае с другими странами, зависящими от нефти, бюджет ОАЭ оказался неадаптивным. В 2014 году дефицит бюджета самого богатого эмирата Абу-Даби превысил 7%, в 2015-м – 13%. В 2016 году, после очевидной адаптации к новым реалиям и стабилизации цен на нефть, дефицит все еще составляет более 11% ВВП, а доходы от нефти по-прежнему формируют до 75% общих поступлений. Баланс достигается использованием средств суверенных фондов, изъятием части доходов государственных компаний и выпуском долговых бумаг – себестоимость заимствований для ОАЭ очень низка благодаря многолетней работе по снижению рисков бизнеса и демонстрации последовательности и открытости экономической политики.

Другие последствия ресурсного бума еще более серьезны. Избыток углеводородов и активное регулирование государством цен на тепловую энергию и электричество привели к непропорциональному росту потребления этих ресурсов на внутреннем рынке. В 2008 году ОАЭ стали нетто-импортером газа, несмотря на огромное его производство. ОАЭ экспортируют газ в Японию, Северную Америку, Азию – но покупают у Катара. Что произойдет при увеличении доступа Катара к международным рынкам, неясно. Но вряд ли ОАЭ смогут позволить себе такое потребление в течение долгого времени. Уже сегодня государство отменяет субсидии на моторное топливо в связи с нехваткой средств в бюджете, переходя пока только к регулированию цен. Эта вынужденная мера наносит удар по привычной схеме спонсирования потребления и неминуемо вызовет сокращение ВВП – пока непонятно на сколько.

Регулирование цен на большой спектр товаров вызвало к жизни масштабный реэкспорт 10 (в 2014 году 24% от всего экспорта), который создает непроизводительные доходы и грозит дефицитом, в случае если положение в экономике ухудшится.

Но главным индикатором поражения страны в борьбе за диверсификацию от нефти и газа является ситуация с производительностью труда. На протяжении почти 25 последних лет она (как и общая производительность – total factor productivity) в ОАЭ последовательно, хотя и медленно, сокращалась – примерно на 0,1–0,5% в год. Это объясняется, в частности, постепенным вовлечением все большей части трудовых ресурсов в непроизводительные сектора, в первую очередь публичный сектор и строительство. Но главным фактором, несомненно, стало использование компаниями льгот и субсидий для конкуренции с иностранными производителями и пренебрежение себестоимостью.

На этом фоне в течение последнего нефтяного бума в ОАЭ внутренний спрос увеличивался, опережая рост ВВП. Такая ситуация станет очень серьезной проблемой в момент, когда бюджет ОАЭ начнет усиливать давление

на компании с целью получения больших налогов и они резко снижат как оплату труда, так и потребление: страна может оказаться в ловушке перепроизводства. В самом деле, как минимум неясно, зачем Эмиратам, в которых проживают несколько миллионов человек, две огромные авиакомпании, три крупнейших аэропорта, 15 портов и два гигантских предприятия по производству алюминия.

Опыт ОАЭ в силу многих причин является уникальным, но в то же время показательным. Для начала он опровергает частое для ресурсных экономик заблуждение, что ресурсы страны нуждаются в защите от внешней экономической и (или) военной агрессии и путь к эффективной защите лежит через самоизоляцию, возведение барьеров, усиленное вооружение и идеологический контроль, не позволяющий «врагам» разрушать идентичность страны и подрывать готовность населения к защите ресурсов. ОАЭ сумели эффективно совместить сохранение в своих руках полного контроля над ресурсами страны (не только минеральными, но и географическими) и максимальную открытость рынков, культуры и границ, дающую возможность многократно повысить эффективность эксплуатации ресурсов. Более того, такая открытость не привела к размыванию местной культуры, обычаев, системы управления и идеологии.

Дело тут не столько в безобидности внешних влияний, сколько в другом: толерантное отношение к внешнему миру разумно сочетается в ОАЭ с традиционализмом, готовность принимать иностранных работников, туристов, капитал, обычаи не отменяет одновременную жесткую кластеризацию на граждан и неграждан, а создание условий для международного бизнеса сопровождается построением для него жестких границ.

В то же время история экономики ОАЭ – это история успешных государственных компаний, функционирующих максимально эффективно в рамках, имеющихся у них возможностей. Сравнение ADNOC с «Газпромом» и «Роснефтью», «Эмирейтс» с «Аэрофлотом», NBAD с ВТБ, Mubadala с ВЭБом

показывает вызывающую разницу в эффективности. Можно предположить, что в основе такого успеха низкий уровень коррупции, готовность активно перенимать опыт наиболее успешных конкурентов (в том числе через приглашение успешных международных менеджеров) и реально, а не формально поставленная перед компаниями задача выйти на международные рынки и занять там лидирующие позиции.

Но, безусловно, важную роль в таком успехе играет политика субсидирования государственных компаний за счет экспорта минеральных ресурсов, проводимая путем взимания сниженных или нулевых налогов (прямо – с корпорации и косвенно – с персонала). Только авиакомпания «Эмирейтс» за один год сокращает свою себестоимость более чем на миллиард долларов за счет неуплаты налога на прибыль и подоходного налога сотрудников на территории ОАЭ, если принимать ставки этих налогов равными среднеевропейским. Это субсидирование ставит долгосрочность успеха под сомнение, создавая эффект замкнутого круга. Чтобы всерьез говорить о диверсификации доходов бюджета, необходимо создавать налоговые потоки от ненефтяных бизнесов. Но замещение доходов от нефти в бюджете ОАЭ будет означать примерно утроение существующих ненефтяных сборов. Такое увеличение налоговой нагрузки, несомненно, крайне негативно скажется на результатах корпораций. «Эмирейтс» потеряла бы более половины прибыли, «Этиад» стала бы убыточной. Девелоперы оказались бы перед лицом существенного падения стоимости недвижимости 12 и примерно 30%-ного роста ее себестоимости. Объемы инвестиций в этом случае существенно сократились бы, и нет никаких гарантий, что основные корпорации остались бы не только такими успешными, но и вообще конкурентоспособными на жестком международном рынке.

Впрочем, ОАЭ – небольшая по территории и населению страна, и ее запасы нефти и газа, даже при их нынешних ценах, дают возможность еще многие годы поддерживать очень приличный уровень доходов и бюджетов, а программу диверсификации позволяют считать полезной, но не жизненно

важной. В этом смысле опыт ОАЭ не является показательным для более крупных стран с меньшей долей нефти и газа в ВВП и их более высокой себестоимостью.

Венесуэла В начале XX века Венесуэла представляла собой страну с весьма слаборазвитыми производительными силами, основу экономики которой составляло сельское хозяйство, до тех пор, пока исследования природных ресурсов Венесуэлы не подтвердили наличие богатейших запасов полезных ископаемых. На территории Венесуэлы были обнаружены разнообразные полезные ископаемые, главным из которых явилась нефть, вторым по значению - железная руда с высоким содержанием железа, а также запасы марганца, золота, алмазов, никеля, свинца и др.

Экономика Венесуэлы ориентирована на экспорт. Основной экономической активностью Венесуэлы является эксплуатация и переработка нефти на экспорт, добычу и переработку - это государственная компания *Petróleos de Venezuela (PDVSA)*. Начальное производство датируется 1875 годом, с участием Нефтяной компании Тахиры на ферме «Ла Петролея», расположенной в штате Тахира; затем был построен первый нефтеперерабатывающий завод, в котором были получены такие продукты, как керосин и дизельное топливо. Благодаря инициативе и участию Венесуэлы на мировом нефтяном рынке создается Организация стран-экспортеров нефти (ОПЕК).

С 1950-х по начало 1980-х годов экономика Венесуэлы переживала устойчивый рост, который привлекал многих иммигрантов. Во время падения цен на нефть в 1980-х годах экономика сократилась, а инфляция взлетела до максимумов 84% в 1989 году и 99% в 1996 году, за три года до того, как Уго Чавес занял пост президента.

Несмотря на напряженные отношения с Соединенными Штатами, эта страна является самым важным торговым партнером Венесуэлы. Экспорт США в Венесуэлу включает машины, сельскохозяйственную продукцию, медицинское оборудование и транспортные средства. Венесуэла является

одним из основных поставщиков иностранной нефти в Соединенные Штаты.**[Ошибка! Источник ссылки не найден.]**.

В Венесуэле представлено около 500 компаний из Соединенных Штатов. По данным Центрального банка Венесуэлы, правительство получило с 1998 по 2008 год около 325 миллиардов долларов за счет добычи и экспорта нефти в целом и, по данным Международного энергетического агентства (МЭА) , к августу 2015 года объем производства составляет 2,4 млн баррелей в сутки, из которых 500 тыс. - в США. После окончания кризиса начала 1990-х годов экономика Венесуэлы имела более чем экспансивное десятилетие макроэкономического роста, превышающее средний показатель для остальной части Латинской Америки .

Однако с 2014 года экономика страны пережила серьезный спад. В апреле 2017 года число безработных достигло 2,77 млн. Человек. Поскольку Уго Чавес ввел строгий валютный контроль в 2003 году, пытаясь предотвратить отток капитала. К 2015 году Венесуэла имела самый высокий уровень инфляции в мире, превысив 100% в годовом исчислении, став самым высоким показателем за всю историю страны.

На сегодняшний день, очевидно, что стране необходимо провести диверсификацию экономики, чтобы избавиться от нефтяной зависимости. Достижение экономической диверсификации в странах – экспортерах нефти является сложной задачей. Стратегии диверсификации, реализуемые в большинстве из них, не увенчались успехом. Фактически нет примеров стран, которые смогли успешно диверсифицировать экономику, освободившись от нефтяной зависимости, особенно в случаях, когда добыча нефти даже на фоне снижения цен позволяла сохранять структуру экономики без социальных потрясений. Успех или неудача диверсификации зависят больше от реализации соответствующей экономической политики, чем от других обстоятельств.

Открытость экономик, привлечение иностранного капитала, снятие торговых барьеров являются, безусловно, позитивными факторами. Крайне важный фактор – снижение уровня коррупции, что достигается принятием

современных стандартов прозрачности, интеграцией в мировую правовую среду, принятием международных стандартов регулирования, движением в сторону правовой системы британского типа. Ключевое значение имеет оценка инвесторами и экономическими агентами риска ведения бизнеса в стране. Главным фактором повышения уровня риска служит не только слабая система защиты прав экономических агентов, но и непоследовательность действий власти, ее неспособность нести ответственность за поддержание социального и бизнес-договора в широком смысле слова.

В 1973 году Карлос Перес выиграл президентские выборы и начал реализовывать мегапроект «Великой Венесуэлы». Этот период в стране называли «Саудовской Венесуэлой» (*Venezuela Saudita*). Перес создал систему субсидий, усовершенствованную позже Уго Чавесом. План подразумевал не только экспансию государства на рынке труда – создание рабочих мест и повышение зарплат, – но и попытки диверсификации экспорта путем правительственного вмешательства в ненефтяные сектора экономики. Большинство новых рабочих мест создавалось в публичном секторе и финансировалось правительством, что вызвало растущую потребность в нефтедолларах для выплаты зарплат.

Последующее падение нефтяных цен, очевидно, стало причиной дефицита бюджета, роста государственного долга и отказа от дальнейшей реализации масштабных планов. Начиная с 1979 года и на протяжении следующих 23 лет ненефтяной подушевой ВВП падал на 0,9% ежегодно (общее падение составило 18,6%), хотя в это время наблюдался рост рабочей силы, который при прочих равных должен был оказывать положительный эффект на данный показатель. Нефтяной ВВП, поделенный на число работников, занятых в ненефтяных секторах экономики, падал ежегодно на 1,9%. За весь период падение составило 35,6%. Таким образом, данная попытка государства провести диверсификацию экономики страны потерпела неудачу.

Рассмотрение экономического состояния невозможно проводить, игнорируя политическое положение в стране. Таким образом, в последнее

десятилетие XX века наблюдалось постепенное падение доверия к политическому истеблишменту. Огромное нефтяное богатство и постоянные обещания политиков скорой хорошей жизни завышали общественные ожидания от экономического развития, которое постоянно наталкивалось на однобокость ресурсного пути. При этом идея реформировать экономику не пользовалась популярностью среди населения и политиков, так как была неизбежно связана с трансформационным спадом. На этом фоне возникновение фигуры, исповедовавшей популизм социалистического толка, стало вопросом времени. Слова о том, что национальные богатства лишь потому не идут на пользу стране, что оказываются в руках коррумпированных политиков, быстро находили отклик у населения.

Такой фигурой стал офицер венесуэльской армии Уго Чавес. Еще в 1992 году он предпринял попытку государственного переворота, но потерпел неудачу и оказался в тюрьме. Однако общественное мнение было на его стороне, и уже через несколько лет он и его сторонники были амнистированы.

В 1998 году Чавес победил на выборах президента. Новой экономической программой Венесуэлы стал «боливарианский социализм XXI века». Сочетание популизма и ресурсного богатства (сопряженного с новой волной роста цен на нефть) привело к невероятного масштаба государственной экспансии, усилению авторитарных тенденций и последующему экономическому упадку.

Экономическая суть «боливарианского социализма» довольно проста. Это нерыночная система, отличительные черты которой следующие:

- регулируемые цены на базовые товары (товары по *precio justo*, «справедливой цене», как правило, в несколько раз ниже рыночной);
- регулируемые курсы национальной валюты — боливара;
- различные программы (сомнительной эффективности) в пользу бедных;
- экспроприация частного бизнеса и земли (более 5 млн гектаров) в пользу государства. Иски к Венесуэле в International Centre for Settlement of

Investment Disputes по всем экспроприациям за время правления Чавеса и Мадуро, предшественника Уго Чавеса, достигли 17 млрд долларов.

Таким образом, попытки Чавеса урегулировать экономику страны потерпели крах, препятствуя развитию сельского хозяйства и бизнеса в стране. Заниженные цены приводят к дефициту. Кроме того, товары по заниженным ценам тормозят производство: не создаются рабочие места в промышленности и сельском хозяйстве, все импортируется. Товары, купленные по *precio justo*, перепродаются по рыночным ценам. Создаются предпосылки для коррупции: чиновник, имеющий доступ к дешевому рису или доллару, может стать миллионером, просто перепродавая их по ценам рынка. Экспроприированные земли и компании под чавистским руководством работают из рук вон плохо. Иностранные компании в Венесуэле испытывают сложности с репатриацией прибыли.

Чавес, однако, будучи президентом с 1998 года, пользуясь значительными президентскими полномочиями - в дополнение к последующему нефтяному буму — оказался в особенно хорошем положении, чтобы внести фундаментальные изменения в политическую экономику Венесуэлы, ориентированную на нефть. Чавес позже настаивал на том, чтобы его правительство реформировало экономику, чтобы уменьшить зависимость от нефти, и говорить о важности этого .

Однако с 2004 года доля дохода от нефти в общенациональном доходе от экспорта увеличилась с 84% до 96% в 2013 году, год Чавес умер. В то же время производство нефти колеблется, но с начала 2000-х годов производство снизилось с 3,2 млн. баррелей в день до нынешнего уровня в 2,3 млн. баррелей в день, при стремительном снижении уровня добычи нефти.

Вместо того, чтобы принимать меры, которые помогли бы государству избавиться от зависимости от экспорта нефти, правительство Уго Чавеса реформы, препятствующие возможности данного процесса. Одной из таких реформ явилась аграрная, в частности изменение сложившейся системы землевладения, которая даже по латиноамериканским меркам отличалась очень

высоким неравенством. В конце 90-х, на долю 2% хозяйств приходилось 80% земель. Это обусловило крайне низкий уровень использования земельного фонда и производительности труда. За время правления У.

Чавеса до настоящего времени в Венесуэле осуществляется национализация сельскохозяйственных угодий и передача их государственным агропромышленным предприятиям. В период с 2001 по 2014 гг. Национальным институтом земель Венесуэлы экспроприировано 8,2 млн. га плодородных земель. В связи с проводимой аграрной реформой многие фермеры ушли из бизнеса, а поддерживаемые правительством коллективные хозяйства не смогли эффективно их заменить, вследствие чего в стране заметно сократилось производство мяса и молока. с 2009 г. по август 2011 г. правительство Венесуэлы национализировало или экспроприировало 913 преимущественно эффективных частных предприятий, и тем самым нанесла серьезный урон производству продуктов питания и минеральных удобрений[35].

Таким образом была потеряна возможность увеличения доли дохода в национальный бюджет из нефтегазовой отрасли. Реформирование аграрного сектора, в том числе введение фиксированных цен на многие продукты питания, а также экспроприация земель сельских предпринимателей, привело к торможению, а в ряде случаев и к падению производства. К числу наиболее пострадавших от этого отраслей, относится животноводство.

Как уже было отмечено ранее, одним из способов выхода нефтяной страны из кризиса является открытие экономики для инвестиций, привлечение иностранного капитала. Чавеса не только не сделал этого, более того, он закрыл экономику страны: национализация иностранной и частной национальной собственности в ключевых отраслях экономики, осуществление крупномасштабных социальных программ в ущерб инвестициям в нефтяную промышленность привели к значительному ухудшению инвестиционного климата в стране и сокращению капиталовложений.

После проведения национализации, потерпела упадок еще одна отрасль, которая могла бы сыграть существенную роль в диверсификации экономики

страны, в частности, речь идет о крупнейшей компании по выплавке стали в Венесуэле «Сидор». Объемы ее производства упали с 4,3 млн. т. в 2008 году, до 1,7 млн. т. в 2013 году – компания произвела только 45% установленной мощности.**[Ошибка! Источник ссылки не найден.]** . Венесуэла является одной из основных стран-производителей бокситов, основной руды для добычи алюминия. Как и в случае с железом и сталью, поскольку национализация Alcasa снизилась. Только с 2012 по 2013 год производство сократилось на 28%.**[Ошибка! Источник ссылки не найден.]**.

В то же время число рабочих увеличилось на 18%: с 8606 до 10 169 работников. Кроме того, По словам министра сельского хозяйства Ивана Гила, Венесуэла импортировала 50% продовольствия, потребляемого в 2013 году. Венесуэла была ведущим мировым импортером сухого молока в 2008 году[24].

В настоящее время страна импортирует продукты, которые она традиционно экспортирует, например, кофе, рис и кукурузу. В 2012 году эти продукты были импортированы на сумму около 1028 миллионов долларов. Были также импортированы другие типичные продукты Венесуэлы, такие как сахар **[Ошибка! Источник ссылки не найден.]**.

Возможность выхода из экономического и политического кризиса видится в корректировке экономической модели. Экономическая политика должна быть направлена на обуздание галопирующей инфляции и уменьшении дефицита товаров и услуг. Укрепление безопасности связано в первую очередь с борьбой с криминалом и насилием, а не с подавлением оппозиции. Улучшение ситуации маловероятно без привлечения Международного валютного фонда и нормализации отношений с США.

Диверсификация экономики, сидящей на нефтяной игле, невозможна без нормализации отношений с частным сектором, прекращения не всегда оправданной национализации и конфискации товаров.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Экономическое развитие показывает положительную динамику экономических показателей в контексте расширения производства и роста, производительных сил. Кроме того, экономическое развитие влияет на формирование отношений в обществе. Экономическое развитие происходит в контексте преобладающей экономической системы и процесса распределения богатства, но направлена на изменение подхода к использованию ресурсов и внедрение инноваций, а так же изменений в хорошо зарекомендовавших себя системах.

Стратегии не всегда соблюдаются в чистом виде, но имеют фундаментальное значение для достижения высоких уровней экономического развития и находятся в центре внимания выбранного государства для экономического роста в стране.

Создание ОПЕК благотворно повлияло на развитие стран-членов организации. Дала импульс экономическому росту и экономическому развитию. Но это создало сильную зависимость от нефтяной промышленности. Так, например, рост ВВП в Саудовской Аравии в 2017 году составил 0,4%, а планы на октябрь 2016 года на 2%. По данным МВФ, основной причиной этого резкого снижения прогноза было ожидаемое падение ВВП. сокращение добычи нефти по соглашению ОПЕК, вступившее в силу в начале прошлого года, а также снижение роста нефтяного сектора стали основными причинами данного прогнозами. Исходя из этих цифр, можно сделать вывод, что снижение добычи нефти примерно на 5% приведет к замедлению общего роста ВВП до 80%. По данным МВФ, небольшое сокращение добычи нефти замедлит темпы роста ВВП в Саудовской Аравии до 70 %. Такие прогнозы и статистические данные подтверждают, что экономика стран-членов ОПЕК свободно действует в условиях сильных колебаний на нефтяном рынке и сильно зависит от нефтяных ресурсов. Главные цели на этом этапе развития, после достижения экономического роста через нефтяные ресурсы, изменение основного

направление его экономического развития, а так же снижение зависимости от нефтяных ресурсов и создание новой и сильной основы для своей экономики.

Учитывая уровень развития национальной экономики, историческая концепция должна быть как этап развития мирового сообщества и мировой экономик, где основные экономические показатели изменчивы. Несмотря на многочисленные попытки ученых сформулировать единую систему показателей эффективности функционирования национальной экономики, заключенного в едином формате способном отразить уровень экономического развития страны, до сих пор такого формата не существует. Усложняет задачу: получения необходимых данных, трудности с объединением различных показателей ее специфики (денежные и природные ценности, стоимость квалифицированного и неквалифицированного труда и другие показатели).

Несмотря на оптимальную производительность сельского хозяйства и твердых полезных ископаемых в Нигерии из-за их пренебрежения с момента открытия нефти в 1970-х годах, эти сектора по-прежнему имеют возможность стабильно расти и развиваться в стране, учитывая обилие огромных ресурсов, которых необходимо использовать.

ОАЭ – страна, население которой население малочисленно, а ее запасы нефти и газа даже при их текущих ценах дают возможность на многие годы поддерживать очень приличные доходы и бюджет, а также диверсификация программ предлагает имеет маловажный характер. В этом смысле опыт ОАЭ не является показателем для более крупных стран с меньшим количеством нефти и газа и их более высокой стоимостью в ВВП.

А для Венесуэлы возможность выхода из экономического и политического кризиса заключается в корректировке экономической модели. Экономическая политика должна быть направлена на то, чтобы зависит от галопирующей инфляции и сократить дефицит товаров и услуг. Укрепление безопасности в, первую очередь, связано с борьбой, с преступностью и насилием, а не с подавлением оппозиции. Улучшение маловероятно без участия

Международного Валютного Фонда и нормализации отношений с Соединенными Штатами.

Диверсификация нефти, сидящей на игле, без нормализации отношений с частным сектором, прекращение не всегда оправдывает национализацию и конфискацию товаров. Диверсификация экономики имеет особое значение, важную роль в экономике, не только в нефтяном секторе как основным и крупнейшим вкладчиком в общих государственных доходов и ВВП. Сельское хозяйство, производство и промышленный сектор должны лучше финансироваться и гарантировать хорошие результаты.

Саудовская Аравия пытается диверсифицировать свою экономику несколькими способами, наиболее важные из которых перечислены ниже:

- улучшение деловой среды в Королевстве;
- развитие национальной инфраструктуры и инвестиции в образование граждан с последующим эффективным использованием их навыков;
- экономическое и промышленное развитие городов в целях содействия созданию промышленных кластеров и, в свою очередь, предоставления более качественных услуг. Экономические и промышленные города включают около половины всех обрабатывающих производств в Саудовской Аравии. В настоящее время он проводит отношения между университетами и этими городами в целях активизации операций в области исследований и разработок, координации и сотрудничества;
- поддержка малого и среднего бизнеса посредством ряда инициатив, таких как кафал. Саудовский кредитно-сберегательный банк, теперь заменивший титул в Банке социального развития, предлагает кредиты малым и средним предприятиям, и Банк создал специальные подразделения для этого направления. Создал Саудовское Кредитное Бюро (SIMAH);
- увеличение инвестиций в высокопроизводительный сектор производства и использование валютных резервов для ускорения передачи технологий, продвижения и поддержки экспорта не нефтяных продуктов;

- обеспечение того, чтобы работникам предоставлялись системы обучения и образования, которые позволяли им работать в частном секторе и разрабатывать научные исследования;
- изучение опыта стран с различной экономической структурой (Канада, Норвегия, Малайзия);
- использование конкурентных преимуществ стран Персидского залива в области связи и информационных технологий. В соответствии с развитием коммуникационных и информационных технологий страны региона входят в топ-60 из 166 стран в соответствии с годовым отчетом Международного союза электросвязи.

Эти серьезные шаги привели к небольшому снижению зависимости от нефтяного сектора в последние несколько лет.

Диверсификационная стратегия для экономики имеет жизненно важное значение для долгосрочного экономического роста, однако многие богатые ресурсами страны, нефть по-прежнему в значительной степени зависит от поступлений от нефти или добычи полезных ископаемых, ставя под угрозу свои шансы для устойчивого роста. Все слишком часто, в странах отсутствуют четкие руководящие принципы для диверсификации, и для директивных органах ограничено понимание понятии диверсификации.

Также, диверсификационная стратегия зависит от развития человеческого капитала, который является отправной точкой, движущей силой и поддержания сил. Как цена на нефть падает на международном рынке и нестабильный уровень цены на нефть говорит нам, что пришло время для стран, зависимых от нефти, диверсифицировать свои нефтяные ресурсы или они будут сталкиваться с большим экономическим проблемами в долгосрочной перспективе.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Horschig, Doreen. Economic Diversification in Saudi Arabia: The Challenges of Rentier State. Journal.
2. House, Karen Elliott (2012). On Saudi Arabia: Its People, past, Religion, Fault Lines and Future. Knopf. p. 165.
3. House, Karen Elliott (2012). On Saudi Arabia : Its People, past, Religion, Fault Lines and Future. Knopf.
4. House, Karen Elliott (2012). On Saudi Arabia : Its People, past, Religion, Fault Lines and Future. Knopf. P, 159.
5. House, Karen Elliott (2012). On Saudi Arabia : Its People, past, Religion, Fault Lines and Future. Knopf.
6. Hvidt, Martin. Economic Diversification in GCC Countries: Past Record and Future Trends. Research Paper. Kuwait Programme on Development, Governance and Globalisation in the Gulf States, 2013.
7. Gross Domestic Product (GDP) as a Measure of Welfare Growth Development. [Электронный ресурс]: http://www.economicsconcepts.com/gdp_as_a_measure_of_welfare.htm. (дата обращения: 13.01.2018 г.)
8. Human Development Index Dec 16, 2017. [Электронный ресурс]: <https://www.studyrankersonline.com/10638/what-is-significance-of-human-development-index>. (дата обращения: 16.01.2018 г.)
9. New plan to nab illegals revealed. Arab News. 16 April 2017. [Электронный ресурс]: <https://www.studyrankersonline.com>. (дата обращения: 19.01.2018 г.)
10. "OPEC Decides Not To Increase Oil Production", Jeff Brady. NPR. 8 June [Электронный ресурс]: <http://gulfnews.com/business/investment>. (дата обращения: 13.06.2018 г.)
11. "Saudi Vision 2030. [Электронный ресурс]: <http://vision2030.gov.sa/en> Retrieved 2017-05-30. (дата обращения: 22.02.2018 г.)

12. "Saudi Vision 2030. [Электронный ресурс]: <http://vision2030.gov.sa/en> . (дата обращения: 24.02.2018 г.)

13. UAE and India sign crucial investment protection pact. Gulf News [Электронный ресурс]: <http://www.npr.org/2011/06/08/137065443>. (дата обращения: 27.03.2018 г.)

14. UAE Economy. UAE Embassy in Washington, DC. [Электронный ресурс]: <http://www.uae-embassy.org/about-uae/uae-economy>. (дата обращения: 22.05.2018 г.)

15. UAE's economy growth momentum set to pick up. [Электронный ресурс]: <http://www.uae-embassy.org/about-uae/uae-economy>. (дата обращения: 23.01.2018 г.)

16. Tripp, Culture Shock. [Электронный ресурс]: <http://www.uae-embassy.org/about-uae/uae-economy>. (дата обращения: 10.06.2018 г.)

17. Saudi Arabia. Profile. 11/2001. US government. [Электронный ресурс]: <http://www.uae-embassy.org/about-uae/uae-economy>. (дата обращения: 10.06.2018 г.)

18. Tripathi, Namrata. "Indian expats in Saudi Arabia may soon find themselves jobless as country pushes to hire more nationals". International Business Times. [Электронный ресурс]: <http://www.uae-embassy.org/about-uae/uae-economy>. (дата обращения: 23.04.2018 г.)

19. La inflación de Venezuela llega al 180 % y se confirma como la más alta del mundo». BBC Mundo. Consultado el 18 de febrero de 2016. [Электронный ресурс]: http://economia.elpais.com/economia/2013/08/13/agencias/1376349994_088938.html. (дата обращения: 11.06.2018 г.)

20. Anthony, Craig (12 September 2016). "10 Countries With The Most Natural Resources". Investopedia. [Электронный ресурс]: <http://minerals.usgs.gov/minerals/pubs/commodity/bauxite/mcs-2012-bauxi.pdf>. (дата обращения: 18.03.2018 г.)

21. Gubak H. D., Samuel M. Chinese Trade and Investment in Nigeria's Agricultural Sector: a Critical Analysis. — American International Journal of Social Science. [Электронный ресурс]: <http://www.arabstates.undp.org/content/rbas/en/home/ourwork/sustainable-development/successstories/clean-energy-technologies-saudi-arabia.html>. (дата обращения: 23.04.2018 г.).

22. Horschig, Doreen. Economic Diversification in Saudi Arabia: The Challenges of Rentier State. Journal. [Электронный ресурс]: http://www.economicsonline.co.uk/Global_economics/Economic_development.html. (дата обращения: 18.01.2018 г.).

23. House, Karen Elliott (2012). On Saudi Arabia : Its People, past, Religion, Fault Lines and Future. Knopf. [Электронный ресурс]: <http://www.eluniversal.com/economia/140422/suplen-deficiencias-en-empresas-de-guayana-con-importaciones>. (дата обращения: 10.06.2018 г.).

24. GLOBAL MARKET ANALYSIS December 2009. [Электронный ресурс]: <http://www.fao.org/docrep/012/ak341e/ak341e10.htm>. (дата обращения: 18.02.2018 г.).

25. House, Karen Elliott (2012). On Saudi Arabia : Its People, past, Religion, Fault Lines and Future. Knopf. [Электронный ресурс]: <http://www.lavoz.com.ar/noticias/mundo/hugo-chavez-visitarusia>. (дата обращения: 15.06.2018 г.).

26. Tracking Development: GDP vs Human Development Index. [Электронный ресурс]: <http://www.nationmaster.com/blog/?p=45>. (дата обращения: 13.02.2018 г.).

27. Arab news . June 29, 2018. [Электронный ресурс]: <https://www.arabnews.com/news/448234>. (дата обращения: 11.06.2018 г.).

28. Khaleej times June 2018. [Электронный ресурс]: <https://www.khaleejtimes.com/business/local/gdp-to-hit-474.2b-in-2018>. (дата обращения: 11.06.2018 г.).

29. Chris, Onodugo Ifeanyi; Amujiri, Benjamin A.; and Ndibe, Bethram. Diversification of the Economy: A panacea for Nigerian economic development.

International Journal of Multidisciplinary Research and Development.2015.
[Электронный ресурс]: <https://www.khaleejtimes.com/business/local/uae-s-economy-growth-momentum-set-to-pick-up>. (дата обращения: 22.03.2018 г.)

30. IMF. Oil Price Drop Highlights Need for Diversity in Gulf Economies. Gulf Cooperation Council.23 Dec. 2014. Retrieved from: [Электронный ресурс]: <http://www.imf.org/external/pubs/ft/survey/so/2014/car122314a.htm>. (дата обращения: 21.03.2018 г.)

31. Statement Copy, 2017. [Электронный ресурс]: https://www.mof.gov.sa/en/budget2017/Documents/The_National_Budget.pdf. (дата обращения: 21.03.2018 г.)

32. Безлепкин А. П. Россия вышла на первое место по добыче нефти // Известия. 2002. № 10. с.

33. Джинджолия, А.Ф. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебное пособие / Л.С. Шаховская, А.Ф. Джинджолия, Е.Г. Попкова . - М.: КноРус, 2013. - 256 с.

34. Диденко, Н.И. Мировая экономика: методы анализа экономических процессов. / Н.И. Диденко. - М.: Высшая школа, 2008. - 782 с.

35. Дроздова Е.К. Возможности использования внешнеэкономического сотрудничества для диверсификации экономики Венесуэлы / Е.К. Дроздова. 2015. URL: https://guu.ru/files/dissertations/2015/06/drozdova_k_n/dissertation.pdf (дата обращения: 9.06.18).

36. Ефимова, Е.Г. Мировая экономика: Учебное пособие для студентов-экономистов / Е.Г. Ефимова. - М.: МГИУ, 2008. - 208 с.

37. Зубенко, В.В. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебник и практикум / В.В. Зубенко, О.В. Игнатова, Н.Л. Орлова. - Люберцы: Юрайт, 2016. - 409 с.

38. Ивасенко, А.Г. Мировая экономика: Учебное пособие / А.Г. Ивасенко, Я.И. Никонова. - М.: КноРус, 2013. - 640 с.

39. Коваленко, Л.В. Испанский язык для специалистов: Мировая экономика, международные экономические отношения, внешняя торговля. / Л.В. Коваленко, М.Г. Акинфиева. - М.: Высшая школа, 2008. - 255 с.
40. Комаровская, С.Д. World Economy = Мировая экономика. Английский язык для экономистов: Учебник / С.Д. Комаровская. - М.: КДУ, 2007. - 344 с.
41. Комаровская, С.Д. Мировая экономика. English for: Economists, Bankers, Businessmen, Entrepreneurs, Market Specialists, and Managers / С.Д. Комаровская. - М.: КДУ, 2007. - 344 с.
42. Короткова, Т.Л. Мировая экономика. Краткий курс для бакалавров: Учебное пособие / Т.Л. Короткова. - М.: Финансы и статистика, 2013. - 192 с.
43. Коротяева, М.Н. Мировая экономика, / М.Н. Коротяева. - М.: МГИУ, 2007. - 42 с.
44. Кудров, В.М. Мировая экономика: социально-экономические модели развития: Учебное пособие / В.М. Кудров. - М.: Магистр, ИНФРА-М, 2011. - 399 с.
45. Кудров, В.М. Мировая экономика: Учебник / В.М. Кудров. - М.: Юстицинформ, 2010. - 512 с.
46. Кудров, В.М. Мировая экономика: Учебное пособие / В.М. Кудров. - М.: Магистр, НИЦ ИНФРА-М, 2013. - 416 с.
47. Лаптев, С.В. Основы теории государственных финансов: Учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальностям "Финансы и кредит", "Бухгалтерский учет, анализ и аудит", "Мировая экономика" / С.В. Лаптев.. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2013. - 240 с.
48. Ломакин, В.К. Мировая экономика: Учебник / В.К. Ломакин. - М.: ЮНИТИ, 2012. - 671 с.
49. Ломакин, В.К. Мировая экономика: Учебник. / В.К. Ломакин. - М.: ЮНИТИ, 2016. - 671 с.
50. Любецкий, В.В. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебник / В.В. Любецкий. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2013. - 350 с.

51. Мороз, И.И. Мировая экономика и международные экономические отношения (для бакалавров) / И.И. Мороз. - М.: КноРус, 2013. - 256 с.
52. Николаева, И.П. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебник для бакалавров / И.П. Николаева, Л.С. Шаховская. - М.: Дашков и К, 2016. - 244 с.
53. Орлов, А.И. Мировая экономика и международный бизнес. Экспресс-курс / А.И. Орлов. - М.: КноРус, 2013. - 280 с.
54. Павлов, П.В. Финансовое право: Учебное пособие для студентов, обучающихся по специальностям "Финансы и кредит", "Бухгалтерский учет, анализ и аудит", "Мировая экономика", "Налоги и налогообложение" / П.В. Павлов. - М.: Омега-Л, 2013. - 302 с.
55. Пашковская, М.В. Мировая экономика: Учебник / М.В. Пашковская, Ю.П. Господарик. - М.: МФПУ Синергия, 2012. - 528 с.
56. Поляков, В.В. Мировая экономика / В.В. Поляков, Р.К. Щенин. - М.: КноРус, 2013. - 320 с.
57. Поморина, М.А. Мировая экономика. Международные экономические отношения. Глобалистика / М.А. Поморина. - М.: КноРус, 2013. - 320 с.
58. Пономарева, Е.С. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебное пособие / Е.С. Пономарева, Л.А. Кривенцова. - М.: ЮНИТИ, 2013. - 287 с.
59. Пономарева, Е.С. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебное пособие / Е.С. Пономарева, Л.А. Кривенцова. - М.: ЮНИТИ, 2015. - 287 с.
60. Пономарева, Е.С. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебное пособие для студентов вузов, обуч. по экономическим специальностям / Е.С. Пономарева, П.С. Томилов, Л.А. Кривенцова. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2013. - 287 с.
61. Протас, В.Ф. Мировая экономика. Структурно - логические схемы / В.Ф. Протас. - М.: Приор, 2002. - 128 с.
62. Р.И. Хасбулатов. - М.: Юрайт, 2013. - 884 с.

63. Рассел Д. Нефтяной кризис 1973 2013а:— Санкт-Петербург, Книга по Требованию, 2013 г.- 105 с.

64. Рассел Д. Организация стран — экспортёров нефти:— Москва, Книга по Требованию, 2012 г.- 120 с.

65. Спиридонов, И.А. Мировая экономика: Учебное пособие / И.А. Спиридонов. - М.: ИНФРА-М, 2013. - 272 с

66. Чеботарев, Н.Ф. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебник для бакалавров / Н.Ф. Чеботарев. - М.: Дашков и К, 2014. – 352 с.

67. Шкваря, Л.В. Мировая экономика. Курс лекций: Учебное пособие / Л.В. Шкваря. - М.: ЮНИТИ, 2013. - 303 с.

68. Шкваря, Л.В. Мировая экономика. Схемы и таблицы: Учебное пособие / Л.В. Шкваря. - М.: ЮНИТИ, 2013. - 391 с.